

**ANALYSE DES EFFETS DES RESTRICTIONS ANTI-
COVID19 SUR LES CHAINES DE VALEURS
AJOUTEES SOJA GRAIN, FROMAGE DE SOJA ET
TOURTEAUX DE SOJA AU BENIN**

RAPPORT FINAL



Cabinet COTEF Sarl



Novembre 2021

Table des matières

Liste des sigles et abréviations	3
Liste des tableaux	4
Liste des figures.....	6
RESUME.....	7
1. INTRODUCTION.....	9
1.1. Contexte et justification de l'étude	9
1.2. Objectifs et résultats attendus de la mission.....	10
1.2.1. Objectifs	10
1.2.2. Résultats attendus de la mission	10
2. METHODOLOGIE SUIVIE POUR LA REALISATION DE L'ETUDE.....	10
2.1. Phases de réalisation de la mission	10
2.2. Détails des étapes de la démarche méthodologique	11
2.2.1. Cadrage	11
2.2.2. Revue documentaire, identification des indicateurs d'appréciation des effets COVID 19, échantillonnage, élaboration des outils de collecte, et prise de contacts avec des acteurs clés	12
2.2.3. Collecte de données	18
2.2.4. Contrôle de qualité, apurement et traitement statistique des données	18
2.2.5. Production de rapport provisoire	19
2.2.6. Validation du rapport provisoire.....	19
2.2.7. Finalisation du rapport	19
3. Brèves caractéristiques socio-économiques des groupes cibles	20
4. Effets de la crise liée au covid-19 sur les chaînes de valeur de la filière soja	21
4.1. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur l'accès aux intrants de production.....	21
4.2. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur l'accès aux équipements pour la production et la transformation	29
4.3. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur l'accès à la main d'œuvre	30
4.4. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur l'accès à la terre	33
4.5. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur la nature des relations entre les acteurs	34
4.6. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur l'accès aux services financiers	35
4.7. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur l'accès aux marchés.....	38
5. Effets social, économique et financier des restrictions Covid le long des trois chaînes de valeurs ajoutées de la filière soja	42
6. Effets des restrictions COVID sur les ménages des acteurs des CVA.....	44
7. Mesures d'atténuation et d'adaptation mises en œuvre par les acteurs le long des chaînes de valeurs ajoutée cibles	44
8. Stratégie de riposte/résilience efficace dans les CVA soja à la crise sanitaire	50
9. Conclusion.....	53

Liste des sigles et abréviations

ATDA	Agence Territoriale de Développement Agricole
CVA	Chaînes de Valeurs Ajoutées
DDAEP	Direction Départementale de l'Agriculture, de l'Élevage et de la Pêche
DPP	Direction de la Planification et de la Prospective
FCFA	Franc des Colonies Françaises d'Afrique / Franc de la Communauté Financière Africaine
MAEP	Ministère de l'Agriculture, de l'Élevage et de la Pêche
ONG	Organisation Non Gouvernementale
OP	Organisation Paysanne
ProACPA	Projet d'Appui-Conseil aux Politiques Agricoles pour le développement des filières Soja et Volailles
ProAgri	Projet Promotion de l'Agriculture
ProCIVA	Projet Centres d'Innovations Vertes pour le secteur Agroalimentaire
ProQUAL	Projet de Renforcement de l'Infrastructure Qualité pour la filière du Soja
SARL	Société A Responsabilité Limitée
SFD	Service de Financement Décentralisé
SHB	Société des Huileries du Bénin
TDR	Termes de Références

Liste des tableaux

Tableau 1 : Types de données collectés	13
Tableau 2 : Catégories d'acteurs ciblées pour la collecte de données	14
Tableau 3 : Nombre d'acteurs enquêtés suivant les communes sélectionnées.....	17
Tableau 4 : Types de producteurs suivant le sexe	20
Tableau 5 . Type de transformateurs suivant le sexe	20
Tableau 6 . Type de commerçants suivant le sexe.....	20
Tableau 7 . Maillons d'intervention des prestataires de services	22
Tableau 8 : Proportions des producteurs utilisateurs des différents types d'intrants au cours des périodes avant et après la Covid 19	23
Tableau 9 : Proportions des producteurs selon leurs déclarations sur la disponibilité des intrants avant et pendant Covid 19.....	23
Tableau 10 : Prix des intrants au cours des périodes avant et pendant Covid 19	24
Tableau 11 . Proportions des transformateurs du soja selon leurs déclarations sur la disponibilité des intrants de transformation avant et pendant Covid 19.....	26
Tableau 12 . Prix d'achat des intrants pour la transformation du soja avant et pendant Covid 19.....	27
Tableau 13 . Proportions des commerçants rencontrés selon le type de produits de soja commercialisés.....	27
Tableau 14 . Proportions des commerçants selon leurs déclarations sur la disponibilité des produits de soja commercialisés en période d'abondance avant et pendant Covid 19.....	28
Tableau 15 . Proportions des commerçants selon leurs déclarations sur la disponibilité des produits de soja commercialisés en période de rareté avant et pendant Covid.....	28
Tableau 16 . Proportions des commerçants de produits de soja selon leurs déclarations sur le changement dans l'accès aux produits dû à la Covid-19	29
Tableau 17 . Prix d'achat des produits commercialisés avant et pendant Covid 19	29
Tableau 18 . Proportions des transformateurs selon les principaux types d'équipements de transformation possédés.....	30
Tableau 19 . Proportions des transformateurs selon leurs déclarations sur la disponibilité des équipements de transformation avant et pendant Covid 19.....	30
Tableau 20 : Proportions des producteurs selon leurs déclarations sur la disponibilité de la main-d'œuvre avant et pendant Covid 19	31
Tableau 21 : Proportions des producteurs selon leurs appréciations du coût de la main-d'œuvre au cours des périodes avant et après la Covid 19.....	31
Tableau 22 . Proportions des transformateurs selon leurs déclarations sur la disponibilité de la main d'œuvre avant et pendant Covid 19	32
Tableau 23 . Proportions de transformateurs utilisateurs de la main d'œuvre salariée pour les opérations de transformation	32
Tableau 24 . Proportions des transformateurs selon leurs déclarations sur les coûts de la main d'œuvre des opérations avant et après Covid 19.....	33
Tableau 25 : Proportions des producteurs selon leur appréciation de la facilité d'accès de la terre avant et pendant Covid 19.....	33
Tableau 26 : Coûts d'accès à la terre avant et pendant Covid 19.....	34
Tableau 27 . Nombre de contrats signés ou résiliés avant et pendant Covid au niveau des transformateurs...34	
Tableau 28 . Nombre de contrats signés ou résiliés avant et pendant Covid 19 au niveau des commerçants..35	
Tableau 29 : Crédits sollicités pour la production de soja avant et pendant Covid 19	36
Tableau 30 . Montants des crédits obtenus par les transformateurs avant et pendant Covid 19.....	37

Tableau 31. Proportions des commerçants ayant accès aux crédits en situation de la COVID-19.....	37
Tableau 32. Niveau d'accès aux crédits avant et pendant COVID-19 par les commerçants	38
Tableau 33: Quantité et prix de soja grain au cours des périodes avant et pendant la COVID 19	38
Tableau 34: Revenus procurés au cours des campagnes agricoles par les producteurs avant et pendant COVID 19.....	39
Tableau 35: Proportion de transformateurs par type de produits transformés.....	39
Tableau 36: Quantité moyenne de soja grain et prix de vente au cours des périodes avant et pendant la Covid 19.....	40
Tableau 37. Quantités de produits commercialisés	41
Tableau 38: Proportions des producteurs ayant menés des actions sociales avant et pendant COVID 19.....	42
Tableau 39: Proportions des transformateurs ayant mené des actions sociales avant et pendant COVID 19	42
Tableau 40. Proportions des commerçants ayant mené des actions sociales avant et pendant la COVID-19.....	43
Tableau 41. Nombre de parent ayant bénéficié des aides financières et matérielles des commerçants	43
Tableau 42. Propositions de quelques stratégies d'adaptation au vue des effets négatifs des mesures anti COVID 19 sur la filière soja	50

Liste des figures

Figure 1. Proportions des transformateurs selon l'appréciation des changements par rapport aux montants de crédit obtenus en rapport avec COVID-19	36
Figure 2. Proportions des commerçants selon l'appréciation de l'impact de COVID 19 sur l'accès aux marchés	40
Figure 3. Proportions des acteurs selon les stratégies d'adaptation développées pour garantir la disponibilité en intrants de production du soja	45
Figure 4. Proportions des acteurs selon les stratégies d'adaptation développées pour supporter les prix d'achat des intrants.....	45
Figure 5. Proportions des acteurs selon les stratégies d'adaptation développées pour garantir la disponibilité de la main d'œuvre	46
Figure 6. Proportions des acteurs selon les stratégies d'adaptation développées pour faire face aux fluctuations des coûts de la main d'œuvre	47
Figure 7. Stratégies d'adaptation développées pour garantir l'accès à la terre pour les activités	48
Figure 8. Proportions des acteurs selon les stratégies d'adaptation développées pour garantir l'accès aux services financiers.....	48
Figure 9. Proportions des acteurs selon les stratégies d'adaptation développées pour faire face aux charges sociales	49

RESUME

Le Bénin, à l'instar des autres pays du monde et de l'Afrique a connu, des moments difficiles avec la pandémie de la COVID-19 qui a paralysé plusieurs secteurs (société, économie, tourisme, environnement, agriculture, etc) de l'économie béninoise. Pour ainsi, faire face à la crise, le gouvernement a mis en place plusieurs mesures, dont les effets conjugués avec les mesures de confinement au niveau mondial, les fermetures des frontières, les mesures de distanciation sociale, l'interruption des classes physiques et les facteurs épidémiques ont eu des conséquences et des impacts socioéconomiques importants. Même, le secteur agricole béninois n'a été épargné par les effets de la pandémie COVID 19.

Le projet « Centre » d'innovations Vertes pour le secteur Agroalimentaire » (ProCIVA) a pour objectif l'amélioration des revenus des petits exploitants agricoles, l'emploi et l'approvisionnement régional en produits alimentaires à travers la promotion des innovations dans l'agriculture et l'agroalimentaire autour de trois filières que sont le riz, le soja et la volaille. Dans le cadre des mesures anti-COVID le ProCIVA et ses projets complémentaires (ProACPA et ProQUAL) ont reçu un financement supplémentaire du BMZ pour diverses interventions qui vont de l'atténuation des effets au suivi évaluation. Dans le cadre de ce financement, la présente étude a été initiée pour analyser les effets des restrictions anti-covid19 sur les chaînes de valeurs fromage de soja, soja grain et tourteaux de soja au Benin.

L'enquête a été réalisé de façon participative auprès de 202 producteurs, 51 transformateurs/trice et 49 commerçant(es) de soja dans sept (07) communes du Bénin (Kérou, Bembèrekè, Nikki, Pèrèrè, Dassa-zounmé, Glazoué et Djidja).

Du diagnostic réalisé, il est ressorti essentiellement que la pandémie de la Covid-19 a eu peu d'effets négatifs pour le moment sur les CVA de la filière Soja. Au nombre des mesures de restrictions prises par le gouvernement béninois, on peut citer la mise en place des cordons sanitaires, le port de masque sur les lieux de travail, la fermeture des écoles, le respect de la distanciation sociale, et le lavage régulier des mains. Ces mesures de restrictions anti-Covid ont eu quelques effets mais pas dans des proportions inquiétantes. En effet, certains paramètres tels que la disponibilité des intrants (semences, inocula, herbicides et engrais NPK,), le prix des intrants, la disponibilité de la main d'œuvre, l'accès à la terre, l'accès aux crédits, etc. ont été affectés au cours de la période de la Covid-19. Au plan social, il est noté une réduction des aides aussi bien matériels que financières en période de COVID dans certains cas. Certains ménages sont devenus vulnérables aux questions de santé, d'autres ont estimé que la crise liée à la Covid-19 a réduit leurs capacités à payer les frais scolaires, etc. Au plan éducatif, la suspension des classes aurait baissé le niveau des enfants.

Cependant, certains acteurs loin de rester inactifs face aux effets de la pandémie, ont tout de même su s'adapter en développant quelques stratégies pour atténuer les effets sur leurs activités : le changement de sources d'approvisionnement en intrants, l'intensification de l'utilisation de la main d'œuvre familiale pour réduire les coûts, la réduction de la superficie emblavée, la diversification des sources de financement, la demande groupée de financement, la réduction des dépenses / l'utilisation rationnelle des finances, etc.

Les mesures de riposte proposées pour faire face à la crise sanitaire sur les CVA soja portent entre autres sur (i) le renforcement du mécanisme d'accès aux intrants spécifiques soja, (ii) le renforcement de la mécanisation des opérations de production de soja au Bénin, (iii) le renforcement des mécanismes multipartites d'accès aux crédits, (iv) l'amélioration des liens d'affaires entre les acteurs directs de la filière soja, et (v) la promotion du conseil agricole par les moyens électroniques /numériques .

1. INTRODUCTION

1.1. Contexte et justification de l'étude

Le projet « Centre » d'innovations Vertes pour le secteur Agroalimentaire » (ProCIVA) est un projet de l'initiative spéciale « UN SEUL MONDE sans faim » (SEWOH) du Ministère Fédéral Allemand de la Coopération Economique et du Développement (BMZ), dont l'objectif est de contribuer de manière significative à la réduction de la pauvreté et de la faim.

Sous tutelle du Ministère de l'Agriculture, de l'Elevage et de la Pêche (MAEP), le projet « Centres d'innovations Vertes pour le secteur Agroalimentaire » a pour objectif l'amélioration des revenus des petits exploitants agricoles, l'emploi et l'approvisionnement régional en produits alimentaires à travers la promotion des innovations dans l'agriculture et l'agroalimentaire autour de trois filières que sont le riz, le soja et la volaille.

Aux communes d'intervention du ProCIVA, ce sont ajoutées celles de la coopération Suisse. Ainsi pour renforcer d'avantages les interventions du ProCIVA, deux projets complémentaires ont été initiés par la GIZ en partenariat avec le MAEP et financés par le Ministère Fédéral Allemand de la Coopération Economique et du Développement (BMZ), : le Projet d'Appui-Conseil aux Politiques Agricoles (ProACPA) pour le développement des filières Soja et Volailles et du Projet de Renforcement de l'Infrastructure Qualité pour la filière du Soja (ProQUAL) avec une partie GIZ et une partie PTB.

Le Bénin, à l'instar des autres pays du monde et de l'Afrique a connu, des moments difficiles avec la pandémie de la COVID-19 qui a paralysé plusieurs secteurs (société, économie, tourisme, environnement, agriculture, etc) de l'économie béninoise. Pour faire face à la crise, le gouvernement a mis en place plusieurs mesures, dont les effets conjugués avec les mesures de confinement au niveau mondial, les fermetures des frontières, les mesures de distanciation sociale, l'interruption des classes physiques et les facteurs épidémiques ont eu des conséquences et des impacts socioéconomiques importants. Les effets de la crise sur le développement économique et social sont de deux ordres. Tout d'abord, il y a les effets sanitaires directs comme les décès, l'augmentation de la létalité, la baisse du volume et/ou de la productivité de la main d'œuvre, l'augmentation des dépenses de santé ; ensuite, il y a les effets découlant des conséquences économiques, financières et sociales liées à la survenue de la maladie et aux mesures de confinement liées à sa maîtrise.

Le secteur agricole béninois n'étant pas épargné par la crise de la pandémie, et dans le but d'améliorer la résilience dudit secteur et spécifiquement des acteurs de la filière soja, le ProACPA a initié la présente étude afin d'apprécier les effets des restrictions Anti-COVID sur les chaînes de valeurs ajoutées (soja grain, fromage de soja et tourteaux de soja) et de proposer des mesures d'adaptation efficaces face à ces effets.

1.2. Objectifs et résultats attendus de la mission

1.2.1. Objectifs

L'objectif principal de la présente mission est *d'analyser les effets des restrictions anti-covid19 sur les chaînes de valeurs ajoutées de la filière soja au Bénin.*

Spécifiquement, il s'agit de :

- Réaliser un diagnostic situationnel de l'évolution des chaînes de valeurs ajoutées soja avant et après les manifestations du COVID dans les zones d'intervention (60 communes) du ProCIVA ;
- Analyser les impacts social, économique et financier des restrictions COVID le long de trois chaînes de valeurs ajoutées de la filière soja ;
- Analyser les mesures d'atténuation et d'adaptation mises en œuvre par les acteurs le long des chaînes de valeurs ajoutée cibles ;
- Proposer une stratégie de riposte/résilience efficace dans les CVA soja à la crise sanitaire.

1.2.2. Résultats attendus de la mission

Au terme de la mission, les résultats ci-après sont attendus :

- Un diagnostic situationnel de l'évolution des chaînes de valeurs ajoutées soja avant et après les manifestations du COVID dans les zones d'intervention du ProCIVA est fait et disponible ;
- Les impacts social, économique et financier des restrictions COVID le long des trois chaînes de valeurs ajoutées sont analysés ;
- Les mesures d'atténuation et d'adaptation mises en œuvre par les acteurs le long des chaînes de valeurs ajoutées cibles sont analysées et connues ;
- Une stratégie de riposte/résilience efficace dans les CVA soja à la crise sanitaire est proposée.

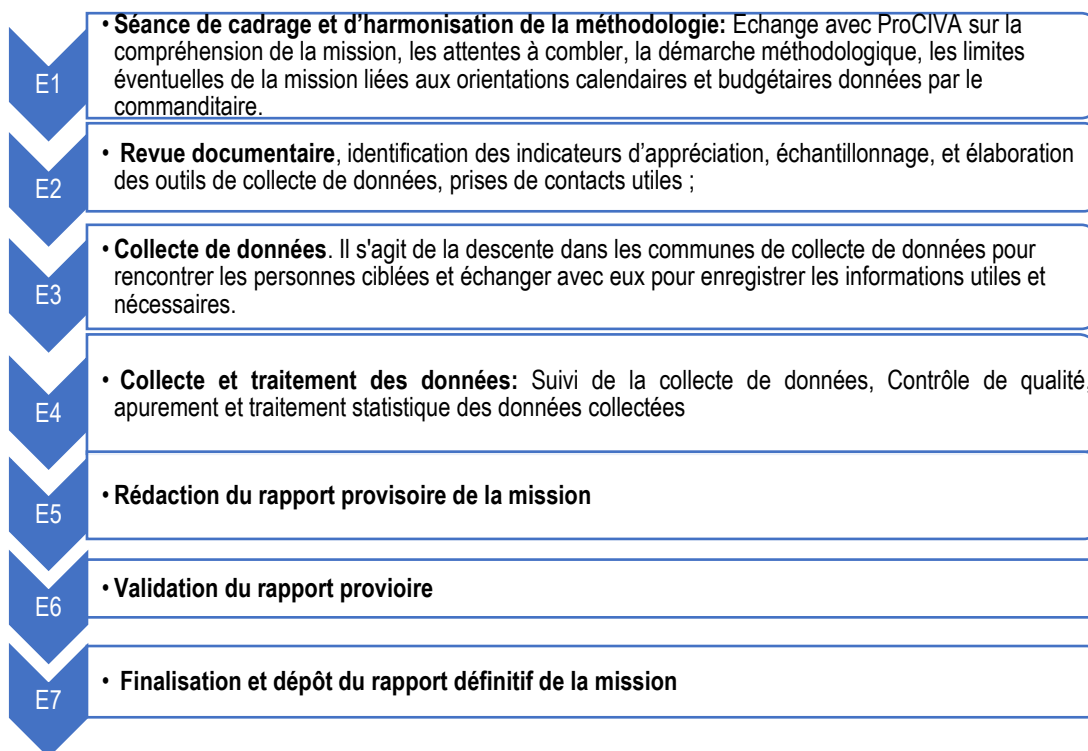
2. METHODOLOGIE SUIVIE POUR LA REALISATION DE L'ETUDE

2.1. Phases de réalisation de la mission

Pour atteindre les objectifs de la mission, la méthodologie est articulée autour de **sept (7) étapes**. Cette méthodologie s'appuie fortement sur les expériences acquises dans le processus de collecte de données dans les filières agricoles.

Conformément aux termes de références, la mission a été conduite globalement de façon participative sous le contrôle de l'équipe technique que le commanditaire a mis en place pour l'assurance qualité des outils et des produits de la mission.

Les différentes étapes de conduite de l'étude se résument comme suit.



2.2. Détails des étapes de la démarche méthodologique

2.2.1. Cadrage

La première étape est le cadrage. A cette étape, au début de la mission, l'équipe d'Experts a échangé avec le commanditaire et les parties prenantes importantes pour s'accorder sur la méthodologie globale, prendre connaissance des attentes spécifiques complémentaires du commanditaire (ProCIVA/ProACPA), de la Direction de la Planification et de la Prospective du MAEP, des acteurs des filières, etc. par rapport à la mission et s'accorder sur les dispositions administratives à prendre (mandat pour la mission, courrier à des officiels, etc.) pour assurer la facilitation globale de la mission et celle spécifique de la collecte de données sur le terrain. Le cadrage a permis aussi à l'équipe de prendre connaissance de tous les documents disponibles auprès du commanditaire et qui pourraient faciliter l'atteinte des objectifs de la mission. Le chronogramme opérationnel a été débattu à cette séance.

A la fin de cette première étape, les tâches suivantes ont été exécutées :

- La finalisation du document du cadre méthodologique par le cabinet ;
- La mobilisation de la documentation utile disponible chez le commanditaire ;
- La mise en place des différents outils pour la facilitation de la mission.

Ainsi, la séance de cadrage a permis d'harmoniser les compréhensions des TDR et de préciser les fondamentaux des termes de référence. Elle a contribué par conséquent à valider la méthodologie et le planning de déroulement proposés pour la mission.

2.2.2. Revue documentaire, identification des indicateurs d'appréciation des effets COVID 19, échantillonnage, élaboration des outils de collecte, et prise de contacts avec des acteurs clés

☒ Revue documentaire

Suite au cadrage, l'analyse documentaire sur la thématique de l'étude a été faite. La documentation existante sur la thématique au niveau de ProCIVA et autres structures partenaires a été judicieusement exploitée. L'analyse documentaire a permis de faire un premier état des lieux sur les informations existantes pour structurer et enrichir l'étude. La revue de littérature a été orientée sur les rapports d'études, les rapports d'analyse économique, les articles scientifiques et tout autre document susceptible d'aider à accomplir efficacement la mission.

Au cours de cette revue documentaire, les mots ou groupes de mots clés considérés sont : soja, Chaînes de Valeurs Ajoutées (CVA), effets de COVID-19, acteurs de la filière soja, adaptation, etc. Les statistiques au niveau des différents maillons (fournitures d'intrants, production, transformation, commercialisation, etc. selon le cas) et les listes des acteurs directs au niveau des communes d'intervention de ProCIVA et qui sont mobilisables ont été exploitées. Dans la mesure du possible, les acteurs de chaque maillon de chaque CVA de la filière soja ont été recensés et repartis par sexe, tranche d'âge, localité et CVA.

La mobilisation de la documentation pour la recherche documentaire a été faite dans le Ministère de l'Agriculture, de l'Elevage et de la Pêche (MAEP) du Bénin, dans les Agences Territoriales de Développement Agricole (ATDA) concernées. Les rapports d'études et d'analyses économiques disponibles à la GIZ, auprès du Projet des Centres d'Innovations Vertes pour le secteur Agroalimentaire (ProCIVA), du Projet d'Appui-Conseil aux Politiques Agricoles (ProACPA), des OP des filières, des ONG et autres acteurs intervenant sur la filière soja ont été exploités.

En ce qui concerne les articles scientifiques, le moteur de recherche « Google Scholar » et les bases telles que « Accès à la recherche mondiale en ligne sur l'agriculture (AGORA en Anglais) et le programme d'accès à la recherche pour le développement et l'innovation (ARDI en Anglais) ont été utilisés.

L'étude documentaire a permis, au prime abord, de répertorier les CVA existantes, sur la base des études diagnostiques sur les filières et du Programme National de Développement de la Filière soja et de proposer la liste des trois CVA prioritaires à considérer dans la filière pour la suite de l'étude. Elles ont été validées par le commanditaire.

Cette étape a permis à l'équipe d'experts d'avoir les éléments d'informations nécessaires et de procéder à l'identification des indicateurs d'évaluation des effets de la COVID 19 à partir de la situation des CVA avant et avec la COVID 19. A partir de ces indicateurs, la collecte des données a été bien préparée.

☒ Identification des indicateurs d'appréciation et des données à collecter

Il est important que, pour apprécier les effets de COVID 19 et des mesures anti COVID 19 sur les chaînes de valeurs, et selon les orientations des TDR de l'étude, les indicateurs à considérer soient identifiés. Il s'agit des paramètres pouvant faciliter l'appréciation des effets bien perceptibles. Sans être exhaustif, d'un maillon à un autre, pour apprécier ces indicateurs, les données à collecter avec précisions sur les situations avant et avec COVID 19 ont porté entre autres sur celles présentées dans le tableau 1.

Tableau 1 : Types de données collectés

Rubriques	Données collectés
Facteurs de production (production et transformation)	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Statistiques de production ; ▪ Statistiques de transformation ; ▪ Statistiques de commercialisation ; ▪ Revenus monétaires annuels de l'activité pour les mêmes périodes ; ▪ Accès aux intrants (semences, engrais, etc.) : quantité, lieux, et prix ; ▪ Accès à la matière première par les transformateurs et commerçants ; ▪ Accès aux infrastructures (magasins de stockage, ateliers de transformation, etc.) ; ▪ Accès aux équipements de production et de transformation ; ▪ Niveau d'utilisation des infrastructures ; ▪ Accès aux marchés ; ▪ Stratégie d'adaptations aux différentes difficultés liées au COVID 19 ; ▪ Stratégies de mobilisation des ressources en pleine crise de COVID 19 ; ▪ Etc.
Services	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Accès à la main d'œuvre ; ▪ Accès à la terre ; ▪ Accès aux crédits ; ▪ Etc.
Structuration et fonctionnement des organisations	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Structuration des OP (membres, démembrements) ; ▪ Utilisation des infrastructures et équipements communautaires ; ▪ Fonctionnement organisationnel ; ▪ Services aux membres ; ▪ Etc.
Vie sociale	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Impact de la COVID 19 au plan social (prise en charge de tiers, dons faits, assistance financière, participation aux œuvres communautaires, etc..)

L'identification des indicateurs d'évaluation des effets de COVID 19 et des mesures anti COVID 19 considérés ont permis d'affiner les données en rapport avec ces grandes rubriques sur lesquelles les données ont été collectées.

Dans l'ensemble, les données primaires collectées sont celles ayant permis :

- D'établir la situation d'avant COVID 19 et celle avec COVID 19 pour les indicateurs ;
- D'apprécier les impacts social, économique et financier des restrictions COVID sur les CVA ciblées ;
- D'apprécier des mesures d'atténuation et d'adaptation mises en œuvre par les acteurs le long des chaînes de valeurs ajoutées cibles ;
- D'élaborer une stratégie de riposte/résilience efficace dans les CVA soja et riz à la crise sanitaire.

☒ Unités de collecte de données primaires

Les données sur l'évolution des CVA de la période d'avant COVID 19 à la période de COVID 19 ont été collectées au niveau des maillons et aussi au niveau des acteurs d'appuis. Le tableau suivant présente les catégories d'acteurs auprès de qui les données ont été collectées :

Tableau 2 : Catégories d'acteurs ciblées pour la collecte de données

Acteurs directs de chaînes de valeurs	Acteurs par maillons pour les différentes CVA retenues : <ul style="list-style-type: none">- Fournisseurs d'intrants spécifiques ;- Producteurs ;- Transformateurs ;- Commerçants ;- Distributeurs de produits transformés.
Acteurs d'appuis (indirects) de chaînes de valeurs	<ul style="list-style-type: none">- Acteurs d'appui à la filière soja tels que :<ul style="list-style-type: none">o ATDA,o ONG intervenant dans la filière,o DDAEP,o Projets et programmes divers intervenant dans la filière ;- OP filière d'envergure communale, régionale, nationale ;- Prestataires de services opérationnels spécifiques (transport spécifique, main d'œuvre spécialisée, etc.) ;- Systèmes Financiers Décentralisés.

☒ Zone de collecte de données et échantillonnage pour la filière soja

Dans le cadre de l'échantillonnage les communes couvertes par le ProCIVA ont été constituées comme base de sondage. Ainsi, un échantillon de communes clés a été sélectionné sur la base des potentialités de production des communes couvertes par le ProCIVA. L'identification des communes à parcourir s'est faite de concert avec les OP régionales de la filière soja afin de s'assurer de la prise en compte des différentes réalités de terrain en plus des niveaux de production (main d'œuvre brassée, diversité et intensité de transformation, etc.). En plus de ces communes, la ville de Bohicon a été parcourue dans le cadre de l'enquête de terrain dans le but de collecter des données relatives aux structures de transformation industrielle, notamment la SHB et Fludor, pour la CVA portant sur le tourteau de soja.

Les acteurs des maillons de chaque CVA ont fait objet de collecte de données.

Pour la sélection des acteurs, deux types d'échantillonnage ont été prioritairement utilisés en fonction des catégories d'acteurs à savoir :

- (i) L'échantillonnage exhaustif pour les structures partenaires des acteurs directs identifiées/recensées lors de la séance de cadrage ;
- (ii) L'échantillonnage aléatoire au niveau des acteurs directs de chaînes de valeurs (fournisseurs d'intrants spécifiques, producteurs, transformateurs, commerçants) et par type d'acteurs (individuels, OP). Le niveau de sondage est la commune et la raison de choix varie en fonction de l'effectif des acteurs par type.

Pour la détermination de la taille de l'échantillon de cette étude, nous nous sommes basés sur un indicateur lié aux trois CVA prioritaires retenues. En effet, il a été recherché, à travers la littérature, ou calculé au besoin, la proportion des acteurs qui interviennent dans chacune des 3 CVA prioritaires. La taille de l'échantillon a été calculée à partir de la formule suivante :

$$n = \frac{Z_{1-\alpha/2}^2 \hat{p}(1-\hat{p})}{d^2} ;$$

où n est la taille minimum recherchée avec :

- i. \hat{p} = valeur estimée de l'indicateur (= proportion d'acteurs, intervenant dans une CVA prioritaire donnée). C'est la valeur la plus récente disponible et peut être une estimation "grossière" ou obtenue d'une étude pilote rapide ne mettant l'accent que sur la caractéristique principale permettant sa mesure de manière grossière. Dans le cadre de cette étude, elle est tirée de l'estimation fournie dans le rapport PNDF Soja (2018).
- ii. $Z_{1-\alpha/2}^2$ = est le score/valeur de la distribution normale centrée réduite correspondant à un risque d'erreur fixé égal à α . Pour une valeur $\alpha = 5\%$, l'on obtient le score correspondant $Z_{1-\alpha/2} = 1,96 \approx 2$.
- iii. d = degré de précision souhaité. Dans le cadre de cette étude, il est fixé à 2,5%.

Ainsi, la formule de calcul de la taille peut donc s'écrire plus simplement :

$$n = \frac{4 \hat{p}(1-\hat{p})}{d^2} .$$

Ainsi, au regard des informations disponibles sur les productions moyennes des 10 dernières années par commune productrice, il est ressorti que sept (07) communes productrices captent à elles seules, plus de 50% de la production moyenne ces 10 dernières années, soit plus précisément 52,5% de la production moyenne. Ces sept (07) premières communes productrices de Soja ont donc été retenues dans le cadre de l'enquête faite sur le terrain dans le cadre de l'étude. Ces communes sont respectivement : **Dassa-Zoumè, Pèrèrè, Nikki, Glazoué, Kérou, Djidja, Bembèrèkè.**

▪ **Sélection des producteurs**

Notons qu'au plan national, il existe actuellement peu de données consolidées et structurées qui font état des acteurs actifs dans les différents maillons de la filière soja. Néanmoins, selon l'étude réalisée par le ProAgri/GIZ en 2015¹, dans 24 communes sur l'essentiel des 27 communes qui produisent de façon significative le soja et aussi couvrant la zone qui fournit 94% de l'offre de soja (départements des Collines, du Borgou, de l'Atacora, du Zou et de la Donga), l'effectif des producteurs actifs recensés serait d'environ 48 809 acteurs dont 48 705 producteurs et 104 semenciers. Sur l'ensemble des

¹ GIZ/SEWOH Bénin (2015). La filière soja et ses chaînes de valeur ajoutée.

semenciers il y a 25 femmes et sur l'ensemble des producteurs de soja grains il y a 22 199 femmes. Il ressort ainsi que les femmes représentent environ 45,48% des acteurs du maillon production.

Au regard de ces informations, faisant l'hypothèse que les producteurs sont principalement du milieu rural, et que les 7 premières communes productrices captent environ 50% des producteurs, une taille d'échantillon hypothétique a été déterminée, en exploitant les données de population contenues dans la base de données du RGPH4. Ainsi, pour les sept (07) premières communes productrices retenues, l'on a obtenu une estimation de la proportion de producteurs de soja $\hat{p} = 4,3\%$.

Sur cette base, nous avons obtenu une taille d'échantillon minimum estimée $n = 183$ producteurs à enquêter dans le cadre de cette étude dans les 7 premières communes productrices. En prévision d'un taux de non réponses et de refus de répondre d'environ 10%, il a été retenu finalement une taille de 202 producteurs dans le cadre de cette étude.

▪ **Sélection des transformateurs/trices**

Le maillon de la transformation du soja reste dominé au Bénin par les femmes spécialisées dans la transformation artisanale du soja pour la fabrication des produits tels que le fromage de soja, les brochettes de soja, la viande de soja, le lait de soja, la bouillie de soja, etc. Les hommes sont extrêmement rares dans ce type de transformation artisanale du soja. D'après Gerold Agnès, Ofio Alain et Djodjo Kouton Damien (2015), il y avait 8 200 transformateurs de fromage de soja dont 99% de femmes en 2015. Le fromage de soja est surtout l'une des activités secondaires des femmes des exploitations agricoles. La majorité des femmes travaille individuellement. Seulement un petit nombre des femmes fait partie d'un groupement (utilisation collective des équipements de transformation). Ce nombre indicatif de transformatrices artisanales de soja aurait connu d'évolution car le transfert de technologie aux femmes pour la production se fait de façon continue et des effets de tâches d'huile sont notés aussi sur le terrain. En effet, certaines femmes qui servent de main d'œuvre à celles qui ont reçu des formations finissent par maîtriser la fabrication des produits à base de soja et créent leurs propres unités de transformation. Plusieurs des femmes bénéficiaires du projet ProCIVA sont dans ce cas.

Il existe par ailleurs quelques entreprises (agro-industries) positionnées au niveau du maillon transformation. On en dénombre de petites tailles (Ets Monblanc, La Joie, ONG AFPD, etc.) comme de grandes notamment les huileries et provenderies.

Au regard de tout ce qui précède, pour la sélection des acteurs du maillon transformation, l'hypothèse d'un rapport de 5 : 1 en faveur des producteurs a été faite, c'est-à-dire pour 5 producteurs, nous avons 1 transformateur/trice. Ainsi, en moyenne, 42 transformateurs/trices de soja sont échantillonnés dans le cadre de cette étude.

▪ **Sélection des commerçants**

Quant aux commerçant(e)s de soja et produits dérivés, l'hypothèse d'un rapport de 5 : 1 en faveur des producteurs a été aussi faite, c'est-à-dire pour 5 producteurs, il y a 1 commerçant(e). Ainsi, en moyenne, 42 commerçant(e) de soja et produits dérivés ont été retenus dans le cadre de cette étude.

- **Sélection des fournisseurs d'intrants**

La plupart des principaux fournisseurs d'intrants identifiés sur le terrain ont été ciblés pour la collecte de données dans le cadre de cette mission.

Synthèse de l'échantillonnage

Le tableau ci-dessous présente par commune l'effectif des acteurs enquêtés par catégorie.

Tableau 3 : Nombre d'acteurs enquêtés suivant les communes sélectionnées.

Communes retenues	Nombre d'acteurs enquêtés					Total
	Producteurs	Transformateurs	Commerçants	Structures d'appui	Prestataires de services	
Kérou	30	5	5	0	0	40
Bembèrèkè	14	4	4	1	1	24
Nikki	36	10	8	2	5	61
Pèrèrè	36	10	10	3	5	64
Dassa-Zoumè	38	10	10	3	5	66
Glazoué	31	8	8	4	5	56
Djidja	17	4	4	2	1	28
Total	202	51	49	15	22	339

Source : Collecte de données, 2021

☒ Méthodes et outils de collecte de données primaires

Les données primaires quantitatives et qualitatives ont été collectées par la réalisation d'une enquête de terrain auprès des acteurs clés ciblés comme unités de collecte de données. Il s'est agi de faire des interviews notamment des entretiens semi-structurés au niveau des acteurs avec des guides d'entretien conçus pour chaque catégorie d'acteurs rencontrés, mais aussi de faire des observations directes sur le terrain. Les observations ont permis de noter certaines réalités visibles vécues par les acteurs des filières.

Les différents entretiens prévus ont été conduits de manière professionnelle, en respect aux principes directeurs des enquêtes socioéconomiques.

☒ Elaboration des outils de collecte de données et contact des acteurs

C'est à cette étape que les outils de collecte de données de terrain sont conçus pour permettre d'avoir effectivement les informations pouvant permettre d'apprécier la situation d'avant COVID 19 et celle avec COVID 19 pour chacun des indicateurs retenus. L'équipe d'experts a donc élaboré les outils de collecte de données et le chronogramme opérationnel détaillé de collecte de données. Les outils de collecte de données ont été validés par le comité de suivi de la mission et digitalisés avant le démarrage de la phase de collecte de données sur le terrain.

A cette étape, des contacts utiles ont été pris avec les responsables des OP échantillonnées et leurs partenaires afin de faciliter la collecte des données. Ces contacts ont favorisé l'internalisation des fondamentaux de la mission par les acteurs et l'actualisation du planning de mise en œuvre.

2.2.3. Collecte de données

☒ Choix des enquêteurs

Une liste de dix (10) enquêteurs sélectionnés sur la base des critères tels que leurs niveaux de formation (niveau licence au moins en agroéconomie ou tout autre domaine équivalent), le nombre d'années d'expériences en matière de collecte de données (au moins 03 ans), l'utilisation de tablette pour la collecte de données, la langue parlée, etc., est mise à la disposition de la GIZ pour assurer la collecte de données de terrain.

☒ Formation des enquêteurs (personnel de terrain)

La formation des enquêteurs pour la réalisation de la collecte de données a consisté à :

- Présenter l'outil de collecte électronique des données, son mode de fonctionnement, ses avantages/inconvénients ;
- Faire un premier test encore appelé test à blanc où, disposant d'un identifiant, chaque enquêteur s'est connecté au serveur pour accéder et remplir un questionnaire digitalisé ;
- Faire des corrections et réajustements nécessaires des outils de collecte de données, sur la base des observations des enquêteurs, formateurs et spécialistes du domaine sur lequel porte l'étude.

Des tablettes ont été utilisées pour la collecte afin de limiter au maximum les erreurs d'enregistrement des données et assurer ainsi la qualité des résultats. L'objectif général de la collecte de données via une application électronique (Survey Solutions) est d'utiliser des appareils mobiles pour une collecte rapide, efficace et rentable. En effet, la collecte via tablette nous a permis spécifiquement :

- De réduire les erreurs grâce à des contrôles programmés dans l'application ;
- D'éliminer les erreurs de saisie après la collecte de données ;
- D'envoyer des résultats des interviews en temps réel via Internet ;
- De suivre la qualité et l'exhaustivité ; et
- De suivre la qualité de l'administration des questions par l'enregistrement des entretiens.

☒ Réalisation de l'enquête

A cette étape, les données primaires devant aider à établir la situation d'avant et pendant COVID 19 pour les indicateurs sont collectées conformément aux outils élaborés et au chronogramme de la phase de terrain. Les agents de collecte de données ont été déployés dans la zone d'intervention du projet, dans les communes échantillonnées et ont procédé à une collecte électronique avec des tablettes sous la supervision du statisticien et des experts en charge de la conduite de l'étude. La collecte des données s'est déroulée sur une dizaine de jours.

2.2.4. Contrôle de qualité, apurement et traitement statistique des données

Dans le souci de la fiabilité des données, après la phase de collecte des données, un programme de contrôle de qualité et d'apurement a été développé avec SPSS.

Ce n'est qu'après cela qu'est intervenue l'étape du traitement statistique qui a permis de fournir un éventail complet des indicateurs contractuels mais aussi des statistiques descriptives générales qui ont aidé à mieux décrire les effets constatés. Par ailleurs, des graphiques sont réalisés afin d'illustrer certaines caractéristiques d'avant et pendant COVID 19.

2.2.5. Production de rapport provisoire

La rédaction du rapport provisoire de la mission a consisté à faire la présentation cohérente des résultats de traitement et d'analyse des données, suivies de commentaires nécessaires devant permettre de comprendre aisément les résultats de l'étude. Les tableaux et graphiques produits à la phase de traitement et d'analyse sont intégrés au rapport. Ainsi les résultats sont compilés sous forme d'un document dont le contenu global comprend :

- Un diagnostic situationnel de l'évolution des chaînes de valeurs ajoutées concernées avant et après les manifestations du COVID 19 dans les communes échantillonnées ;
- Une analyse des impacts sociaux, économiques et financiers des restrictions COVID 19 le long des trois chaînes de valeurs ajoutées de la filière soja ;
- Une analyse des mesures d'atténuation et d'adaptation mises en œuvre par les acteurs le long des chaînes de valeurs ajoutées cibles ;
- Une proposition de stratégie de riposte/résilience efficace dans les CVA à la crise sanitaire.

2.2.6. Validation du rapport provisoire

Suite au dépôt du rapport provisoire, il y a eu une séance solennelle de validation au cours de laquelle les résultats ont été présentés, les apports et observations des parties prenantes notés afin d'améliorer la qualité du rapport. Les faitières de la filière soja, l'équipe de ProACPA et ProCIVA, des ONG et projets/programmes intervenant sur la filière ont pris part à l'atelier de validation. A la fin de l'atelier, le cabinet a reçu les documents de quelques participants avec les commentaires et apports intégrés.

2.2.7. Finalisation du rapport

Après la validation, le rapport sera finalisé en tenant compte des apports et des observations pertinentes faites par les acteurs lors de l'atelier de validation. Le rapport finalisé sera déposé aux commanditaires conformément aux dispositions énoncées pour les livrables.

3. Brèves caractéristiques socio-économiques des groupes cibles

L'analyse de l'effet de la maladie de la covid-19 a porté sur un effectif de 339 acteurs de la filière soja. Au total, trois catégories d'acteurs directs ont été enquêtées : les producteurs, les transformateurs, et les commerçants.

Au niveau du maillon production, 202 producteurs ont été enquêtés (Cf. **Erreur ! Référence non valide pour un signet.**). Ces producteurs peuvent-être classés en deux catégories : semenciers (8,4%) et producteurs de graines de soja (91,6%). Environ 80% de ces producteurs sont de sexe masculin contre 20% de sexe féminin.

Tableau 4: Types de producteurs suivant le sexe

Type de producteurs	Homme		Femme		Ensemble	
	N	%	N	%	N	%
Semenciers	14	8,6%	3	7,5%	17	8,4%
Producteur de grains de soja	148	91,4%	37	92,5%	185	91,6%
Total	162	80,2%	40	19,8%	202	100%

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Le tableau 5 ci-dessous indique que la grande partie des transformateurs sont artisanaux avec les femmes en majorités (95,8%). On peut également noter de ce tableau qu'il n'y a aucun transformateur industriel enquêté faute de l'accessibilité des agents de collecte de données aux acteurs pouvant fournir des informations.

Tableau 5. Type de transformateurs suivant le sexe

Type de transformateurs	Homme		Femme		Ensemble	
	N	%	N	%	N	%
Transformateur artisanal	3	100,0%	46	95,8%	49	96,1%
Transformateur moderne	0	0,0%	2	4,2%	2	3,9%
Transformateur industriel	0	0,0	0	0,0	0	0,0
Total	3	5,9	48	94,1	51	100

Source : Analyse données d'enquête, 2021

La répartition des commerçants des chaînes de valeurs soja grain et fromage de soja suivant le sexe a montré que les hommes enquêtés exercent le commerce du grain de soja (100%). Les femmes, par contre, exercent les deux types de commerce (de soja grain et de fromage) avec une prédominance du commerce du soja grain (91,30%).

Tableau 6. Type de commerçants suivant le sexe

Type de commerçants	Homme		Femme		Ensemble	
	N	%	N	%	N	%
Commerçants de soja grain	23	100%	19	82,60%	42	91,30%
Commerçants de fromage de soja	0	0%	6	26,10%	6	14,30%

Source : Analyse données d'enquête, 2021

4. Effets de la crise liée au covid-19 sur les chaînes de valeurs de la filière soja

4.1. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur l'accès aux intrants de production

☒ Au niveau des prestataires de services opérationnels

Les acteurs prestataires de services opérationnels rencontrés sont composés des acteurs suivants : des fournisseurs d'intrants (27,27%) ; des intermédiaires pour la commercialisation du soja grain (22,73%) ; des prestataires d'appui conseil et de suivi (4,55%), des prestataires de labour (22,73%) ; des prestataires de mouture/décorticage (13,64%) et enfin des transporteurs d'intrants ou de soja grain (13,64%).

Environ 86,4% des prestataires déclarent n'avoir pas constaté des changements liés à la pandémie Covid 19 au niveau des services offerts aux acteurs directs de la filière soja. Environ 86,4% des prestataires déclarent n'avoir pas constaté des changements liés à la pandémie Covid 19 au niveau des services offerts aux acteurs directs de la filières soja. Par contre d'autres (13,6%) pensent que la Covid 19 a induit les changements dans les services offerts : baisse des quantités de produits transportés ; faible engouement des producteurs à faire recours aux services de labour faute de moyens financiers, rareté de la main d'œuvre qui devient de plus en plus chère, etc.

Au plan social, les effets de la Covid 19 ressentis par les acteurs sont : l'augmentation des dons, la perte de notoriété et la réduction des temps de divertissement à cause des restrictions de mobilité.

Au plan économique, il est noté une augmentation des aides financières, une diminution du chiffre d'affaires des prestataires de services (labour, transporteur), une hausse des prix du carburant et une augmentation du chiffre d'affaires pour les fournisseurs d'intrants à cause de la hausse du prix de certains intrants due à la faible mobilité des biens et des personnes.

Les principales stratégies d'adaptation développées par les acteurs pour atténuer les effets sociaux et économiques des restrictions liés à COVID 19 sont entre autres : l'échange de service (transport et labour) contre des sacs de soja à la récolte ou le paiement par tranche des prestations effectuées.

☒ Au niveau des services d'appui

Plusieurs structures et organisations interviennent dans l'appui à la promotion de la filière soja et des différentes CVA soja. Il s'agit des acteurs tels que les Cellules communales/ATDA, la DDAEP, les ONG, les OSP, etc. Ces structures d'appui interviennent prioritairement au niveau de la production (100%), dans la fourniture d'intrants (60%) et dans la commercialisation de soja grain et du tourteau de soja (60%) (Cf. tableau 7).

Tableau 7. Maillons d'intervention des prestataires de services

N°	Maillon d'intervention	Proportion de structures intervenant sur chaque maillon (%)
1	Fourniture d'intrants	60
2	Production	100
3	Transformation (Tourteau de soja et fromage de soja)	26,70
4	Commercialisation (Commercialisation de soja grain et tourteaux de soja)	60

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Les services d'appui ont dans la majorité (53,30%) affirmé que la COVID-19 a impacté leurs activités. Toutefois, l'effet COVID n'aurait rien changé dans l'offre de leurs services aux acteurs de la filière soja. Aux dires de ces acteurs d'appui, ces changements sont d'ordre social, financier, économique mais aussi d'ordre technique. Les activités d'appui ont toutes été ralenties voire annulées pour limiter les contacts physiques. L'autre constat est que les animateurs des projets ou des structures d'appui ont été contraint à réduire leurs activités d'accompagnement sur le terrain avec incidence sur leurs rémunérations. Certaines structures d'appui ont perdu des financements pour la mise en œuvre de projet au profit des acteurs pour raison de COVID-19. Par contre, il y a de nouveaux projets lancés dans le cadre de l'atténuation de la crise de la COVID19 et tout cela fait partie des changements au niveau des structures d'appui au profit des acteurs de la filière.

Selon ces acteurs (80%), la pandémie du COVID 19 n'a pas affecté leurs relations avec les partenaires d'affaires. Au regard de la précédente analyse, il en ressort que la pandémie de la COVID-19 n'a rien modifié dans les types de services d'appuis fournis aux acteurs de la filière mais son effet a handicapé, a ralenti, la mise en œuvre des activités ou interventions prévues dans la filière Soja.

✘ **Au niveau des producteurs**

Selon le rapport d'état des lieux de la filière soja (2018), 24 communes sur un effectif de 27 communes produisent de façon significative le soja et aussi couvrent la zone qui fournit 94% de l'offre de soja (départements des Collines, du Borgou, de l'Atacora, du Zou et de la Donga).

Au cours des dix dernières années, la production a connu une forte augmentation due aux actions d'accompagnement et à la forte demande du soja au plan international. Cependant la pandémie du Covid 19 a malheureusement freiné l'élan avec ses effets sur les facteurs de production et même sur le mécanisme d'encadrement technique.

De l'analyse du tableau 8 ci-dessous, il en ressort que les proportions de producteurs utilisant chacun les principaux intrants, à savoir, semences, inoculum, herbicides, Urée, NPK, n'ont pas varié de la période avant Covid 19 à la période pendant Covid 19.

L'avènement n'aurait donc pas affecté l'utilisation des types d'intrants au niveau des producteurs.

Tableau 8: Proportions des producteurs utilisateurs des différents types d'intrants au cours des périodes avant et après la Covid 19

Type d'intrants	Proportions des producteurs utilisateurs des différents types d'intrants	
	Avant covid 19	Pendant covid 19
Semence	95,0%	95,0%
Inoculum	36,1%	36,1%
Herbicides	89,6%	89,6%
Engrais (Urée)	6,9%	6,9%
Engrais (NPK)	36,1%	36,1%

. **Source** : Analyse données d'enquête, 2021

Le tableau 9 présente la disponibilité des intrants au cours des périodes avant et pendant Covid 19. On constate globalement que les producteurs estiment que la disponibilité de la semence, de l'inoculum et des herbicides a connu une baisse en période de Covid 19 comparativement à la période avant Covid 19. Ainsi, l'on peut noter une baisse de l'ordre de 10-15% pour ces trois intrants. Le même constat est noté pour l'engrais NPK mais dans une moindre mesure avec une baisse d'environ 5% de la disponibilité. Par contre, il y a une plus forte disponibilité de l'Urée en période de Covid 19, comparée à la période avant Covid 19.

Par contre, il y a une plus forte disponibilité de l'Urée en période de Covid 19, comparée à la période avant Covid 19. En effet, l'inoculum est utilisé pour renforcer la fixation de l'Azote au niveau des plants de soja. La baisse de la disponibilité l'inoculum va induire une forte utilisation de l'urée pour combler cet apport d'azote. Ainsi, donc on pourrait être amené à dire, que l'urée utilisée pourrait provenir de la culture du coton ou de stocks déjà disponibles auprès des fournisseurs d'intrants avant la fermeture des frontières.

Tableau 9: Proportions des producteurs selon leurs déclarations sur la disponibilité des intrants avant et pendant Covid 19

Intrants	Proportions des producteurs selon leurs déclarations sur la disponibilité des intrants (%)					
	Pas disponible		Faible disponibilité		Forte disponibilité	
	Avant covid	Pendant covid	Avant covid	Pendant covid	Avant covid	Pendant covid
Semence	0,0	1,0	14,6	24,5	85,4	74,5
Inoculum	0,0	3,8	8,2	18,8	91,8	77,5
Herbicides	0,0	0,6	8,3	17,1	91,7	82,3
Engrais (Urée)	0,0	0,0	28,8	7,7	71,4	92,3
Engrais (NPK)	0,0	0,0	23,3	28,6	76,7	71,4

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Autrement, il faudrait conclure que l'avènement de la Covid 19 a contribué à réduire la disponibilité des intrants tels que les semences, les inocula, les herbicides et l'engrais NPK, ce qui n'est pas forcément le cas pour l'urée.

Les engrais chimiques (urée, Kcl, TSP, etc.) sont normalement utilisés de façon limitée dans la culture du soja. Par contre, sur les sols très pauvres, il est conseillé d'appliquer le NPK en fumure de fond et le Triple Superphosphate (TSP) dès l'initiation florale pour améliorer la productivité de la plante. L'accès des producteurs aux intrants n'est possible qu'au niveau du principal fournisseur d'intrants qui est actuellement la SODECO, ensuite par le biais du ProAgri, du ProCIVA, de l'UNPS et aussi au niveau du marché local.

L'effet du Covid 19 sur la disponibilité des intrants se justifierait par la fermeture des frontières ce qui représente un facteur limitant aux importations provenant des pays frontaliers, la rupture de stock au niveau des ATDA, la cherté des semences, la forte demande du FAABA-SOJA (un herbicide sélectif).

Afin de garantir la disponibilité des intrants, quelques stratégies sont mises en œuvre par les producteurs enquêtés. Entre autres, la conservation d'une partie des semences après la récolte ou l'utilisation des variétés locales. D'autres acteurs prévoient changer de distributeurs ou se mettre en coopérative afin d'accéder aux intrants. Egalement, certains producteurs pensent accéder aux intrants à travers des prêts ou carrément réduire la quantité d'intrants utilisés même si cela pourrait impacter le niveau de productivité.

Les résultats présentés au tableau 10 révèlent que les **prix minimums et maximums des intrants tels que l'inoculum et l'engrais restent inchangés quelle que soit la période**. Par contre, lorsque l'on considère les prix moyens, l'on note une variation pour tous les intrants entre les deux périodes. Cela se remarque notamment par un accroissement des prix moyens en période de Covid 19 au niveau de tous les intrants, excepté le litre d'herbicide, l'herbicide en bouteille et l'urée en sac de 50Kg dont les prix moyens semblent baisser comparativement à la période d'avant Covid 19.

Tableau 10: Prix des intrants au cours des périodes avant et pendant Covid 19

Intrants		Unité	Prix des intrants (FCFA)	
			Avant covid 19	Pendant covid 19
Semence	Moyenne	Kg	448,8	471,7
	Minimum		175,0	200,0
	Maximum		1000,0	1000,0
Inoculum	Moyenne	Sachet	2575,3	2625,0
	Minimum		2500,0	2500,0
	Maximum		3500,0	3500,0
Herbicides	Moyenne	Kg	4300,0	5100,0
	Minimum		2300,0	2500,0
	Maximum		8000,0	8000,0
	Moyenne	Litre	5197,8	4951,3
	Minimum		2300,0	2200,0
	Maximum		17000,0	17000,0
	Moyenne	Bouteille	5972,2	5916,7
	Minimum		5000,0	5000,0
	Maximum		7000,0	6500,0
Engrais (Urée)	Moyenne	Sac de 50Kg	12464,3	12353,8

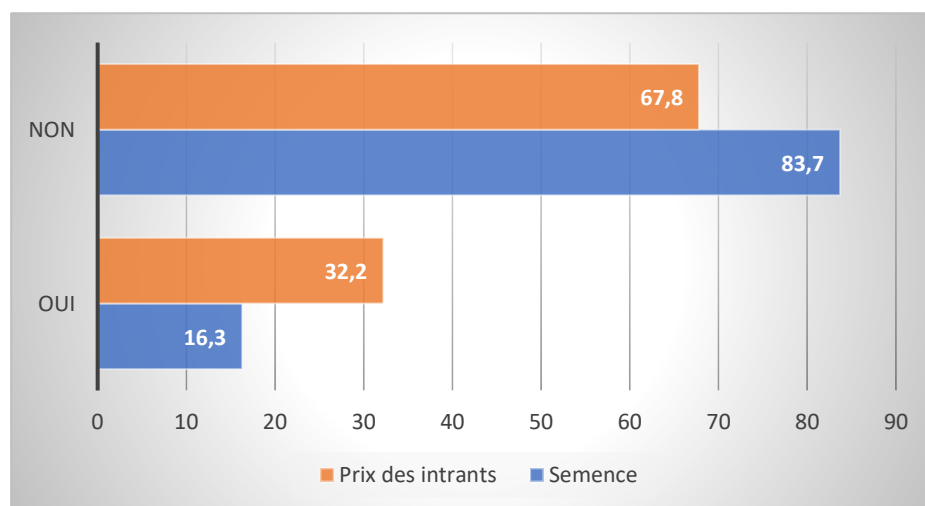
	Minimum		12000,0	12000,0
	Maximum		14000,0	14000,0
Engrais (NPK)	Moyenne	Sac de 50Kg	12265,3	12369,5
	Minimum		12000,0	12000,0
	Maximum		13000,0	13500,0

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Selon l'opinion de près de 84% des producteurs enquêtés (cf. grahe1), il n'y a pas eu un changement du niveau de disponibilité des semences contre 16,3%. Autrement dit, pour 84% des producteurs enquêtés, la Covid 19 n'a pas modifié le niveau de disponibilité des semences. En se basant sur les résultats du tableau 9, l'on pourrait conclure que la baisse de disponibilité des intrants n'est pas forcément perçue de la même manière par tous les producteurs enquêtés.

En effet, certains partenaires de la filière tels que ProCIVA, ProAgri, etc dans la mise en œuvre de leurs activités, ont accompagné ou facilité l'accès aux intrants aux acteurs de la filière soja pour accroître la disponibilité et la productivité du soja. Ces actions ont donc eu des effets compensatoires et ont renforcé la disponibilité des semences.

Quant au prix des intrants, environ 67,8% (cf. graphe 1) des producteurs pensent que l'apparition de la Covid 19 n'a pas induit un changement de prix des intrants. En se référant aux interprétations du tableau 10, nous pourrions affirmer que la Covid 19 aurait quand même eu une influence sur le prix des intrants de la filière soja.



Graphie 1 : Proportions des producteurs selon l'appréciation faites des changements dans la disponibilité des semences et le prix des intrants (en %)

La variation de prix des intrants observés pourrait se justifier par le ralentissement des transactions au niveau des frontières, la demande en intrants agricoles soja supérieure à l'offre disponible et la cherté du coût de la vie. Comme stratégies d'adaptation, les producteurs enquêtés ont opté pour la réduction des quantités utilisées, ou encore acheter les intrants en début de campagne au moment où les prix sont les plus bas.

☒ Au niveau des transformateurs

Le maillon de la transformation du soja reste dominé au Bénin par les femmes spécialisées dans la transformation artisanale du soja pour la fabrication du fromage de soja. Les hommes sont extrêmement rares dans ce type de transformation artisanale du soja.

Environ 82,40% des transformateurs, notamment les transformateurs de soja en fromage, ne perçoivent aucun changement dans l'accessibilité aux intrants pendant la Covid 19 en comparaison à la période d'avant Covid 19. En effet, 100% des transformateurs de fromage de soja estiment que la venue du Covid 19 n'a pas affecté l'accès aux intrants pour la transformation du soja en fromage.

Une analyse détaillée par type d'intrant révèle que la disponibilité du soja grain pour la transformation a baissé. En effet, environ 20% des transformateurs répondants ont estimé que pendant la Covid 19 le soja grain n'est plus suffisamment disponible tandis que 100% des répondants ont estimé que cet intrant était suffisamment disponible avant Covid 19. Par contre, la disponibilité de l'eau reste quasi-inchangée comparativement à la période d'avant Covid 19 (86% avant Covid 19 versus 88% pendant Covid 19). Les changements par rapport aux sources d'approvisionnement ont été observés par 80,40% des transformateurs. L'indisponibilité du soja a conduit à la diversification de nouvelles sources d'approvisionnement, des marchés nationaux aux marchés locaux en passant par les producteurs dans les villages, les commerçants, etc. Dans le souci de disposer de la matière première, l'approvisionnement peut se faire dans une autre région ce qui alourdit les coûts.

Pour garantir l'accès au soja grain, le ProCIVA a appuyé les transformateurs de fromage de soja à travers des dons de soja grain pour les aider à maintenir leur niveau de revenu pendant la crise sanitaire de la COVID 19. Car au-delà de la disponibilité de soja grain, il s'agit de l'accessibilité pour les transformatrices locales car il y a eu un renchérissement des prix au kilo de soja. Ce qui n'est pas de nature à faciliter l'approvisionnement des petites transformatrices locales.

L'approvisionnement en eau potable se fait principalement au niveau des particuliers, à la pompe publique, au niveau du réseau SONEB. Dans les villages, il se fait au niveau des puits forés chez les particuliers.

Tableau 11. Proportions des transformateurs du soja selon leurs déclarations sur la disponibilité des intrants de transformation avant et pendant Covid 19

Intrants	Proportions des transformateurs du soja selon leurs déclarations sur la disponibilité des intrants de transformation avant et pendant Covid 19					
	Non disponible		Disponibilité insuffisante		Disponibilité suffisante	
	Avant covid	Pendant covid	Avant covid	Pendant covid	Avant covid	Pendant covid
Soja grain	0,0%	0,0%	0,0%	19,6	100,0%	80,4
Eau	0,0%	0,0%	14,0	12,0	86,0	88,0

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Environ la moitié des transformateurs (51%), ont estimé qu'il y a eu un changement des prix des intrants. L'analyse de la dynamique des prix des intrants pour la transformation (Cf tableau 12) révèle

que le prix d'achat moyen du soja grain a connu une augmentation tandis que celui de l'eau est resté quasiment le même pendant la Covid 19 (tableau 12).

Tableau 12. Prix d'achat des intrants pour la transformation du soja avant et pendant Covid 19

Intrants	unités		Prix d'achat (FCFA)	
			Avant covid 19	pendant covid 19
Soja grain	Kg	Moyenne	221,3	260,7
		Minimum	125,0	125,0
		Maximum	500,0	500,0
Eau	Litre	Moyenne	1,2	1,3
		Minimum	1,0	1,0
		Maximum	2,0	2,0

Source : Analyse données collectées, 2021

Aux dires des acteurs transformateurs enquêtés, l'effet de la COVID 19 sur la disponibilité et l'accessibilité (le prix) des intrants pourraient se justifier par le faible rendement en soja grain dû à l'indisponibilité des semences et à la rareté de la main-d'œuvre pour les activités champêtres et enfin la forte demande des grains de soja sur le marché international.

☒ **Au niveau des commerçants**

La disponibilité et l'accès aux produits de commercialisation n'est pas la même d'un produit à un autre. Le tableau 13 présente les types de produits commercialisés. Il révèle qu'environ 86% des commerçants rencontrés se consacrent à la commercialisation du soja grain contre environ 14% pour le fromage de soja.

Tableau 13. Proportions des commerçants rencontrés selon le type de produits de soja commercialisés

	N	%
Soja grain	42	85,70
Fromage de soja	7	14,30

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Les tableaux 14 et 15 informent sur la disponibilité des produits commercialisés de soja suivant sa période d'abondance et de rareté dans un contexte de pandémie de la Covid 19 et ceci avant et pendant l'avènement de la Covid-19.

Les chiffres du tableau 14 montrent qu'en période d'abondance, la disponibilité du soja grain a légèrement baissé : environ 98% versus 93% de répondants ayant déclaré une disponibilité suffisante, respectivement avant Covid 19 et pendant Covid 19. Mais si la disponibilité du soja grain semble globalement satisfaisante, ce n'est pas le cas pour le fromage de soja. En effet, la disponibilité de ce dernier a connu une baisse importante pendant Covid 19 comparativement à la période d'avant Covid : 100% versus 71% de répondants ayant déclaré une disponibilité suffisante, respectivement avant Covid 19 et pendant Covid 19.

Tableau 14. Proportions des commerçants selon leurs déclarations sur la disponibilité des produits de soja commercialisés en période d'abondance avant et pendant Covid 19

Produits commercialisés	Proportions des commerçants selon leurs déclarations sur la disponibilité des produits de soja commercialisés en période d'abondance avant et pendant Covid 19					
	Non disponible		Disponibilité insuffisante		Disponibilité suffisante	
	Avant covid	Pendant covid	Avant covid	Pendant covid	Avant covid	Pendant covid
Soja grain	0%	0%	2,40%	7,10%	97,60%	92,90%
Fromage de soja	0,0%	0,0%	0,0%	28,6%	100,0%	71,4%

Source : Analyse données d'enquête, 2021

D'après le tableau 15 ci-dessous, en période de rareté du soja, aucune perception de non disponibilité des produits commercialisés de soja n'a été signalée. La totalité des enquêtés ont perçu une disponibilité insuffisante du fromage de soja quel que soit le contexte de la pandémie. 71,40% des enquêtés ont perçu une disponibilité insuffisante du Soja grain avant l'avènement de la covid-19 contre 73,80% pendant l'avènement de la covid-19. Aucune perception de disponibilité suffisante du fromage de soja n'a été signalé quel que soit le contexte de la pandémie. Avant l'avènement de la covid-19, environ 28,60% des enquêtés ont perçu une disponibilité suffisante du grain contre 26,20% pendant l'avènement de la Covid-19.

Tableau 15. Proportions des commerçants selon leurs déclarations sur la disponibilité des produits de soja commercialisés en période de rareté avant et pendant Covid

Produits commercialisés	Non disponible		Disponibilité insuffisante		Disponibilité suffisante	
	Avant covid	Après covid	Avant covid	Après covid	Avant covid	Après covid
Soja grain	0%	0%	71,40%	73,80%	28,60%	26,20%
Fromage de soja	0%	0%	100%	100%	0%	0%

Source : Analyse données d'enquête, 2021

L'analyse du tableau 16 montre que la pandémie n'a affecté que le prix du soja grains selon la majorité des commerçants enquêtés (81,60%). Le prix de fromage de soja n'a pas varié de même que ses sources d'approvisionnement. Néanmoins, il faut attirer l'attention sur le fait que les transformatrices en maintenant le même prix du fromage, réduisent la grosseur ou la taille du fromage vendu.

Tableau 16. Proportions des commerçants de produits de soja selon leurs déclarations sur le changement dans l'accès aux produits dû à la Covid-19

N°	Paramètres appréciés	Proportions des commerçants sur la question : y a-t-il de changements ? (%)	
		Oui	Non
1	Disponibilité du soja grain	30,60	69,40
2	Sources d'approvisionnement du soja grain	10,20	89,80
3	Prix du soja grain	81,60	18,40
4	Disponibilité du fromage de soja	6,10	93,90
5	Aux sources d'approvisionnement du fromage	0,00	100
6	Aux prix du fromage de soja	2,00	98,00

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Le tableau 17 présente le prix d'achat moyen, minimal et maximal des produits de Soja commercialisés avant l'avènement de la covid-19 et pendant l'avènement de la covid-19. Globalement, il ressort que le prix d'achat moyen du grain de soja a connu une hausse de la période d'abondance à la période de rareté de l'ordre de 39% à 76% de la situation avant à pendant Covid 19.

Tableau 17. Prix d'achat des produits commercialisés avant et pendant Covid 19

Produits commercialisés	Unité de mesure		Avant covid 19		Pendant covid 19	
			Prix d'achat récolte /Période d'abondance (FCFA)	Prix d'achat en période de rareté (FCFA)	Prix d'achat récolte/Période d'abondance (FCFA)	Prix d'achat en période de rareté (FCFA)
Soja grain	Kg	Moyenne	175,1	243,6	187	328,6
		Minimum	125	200	150	200
		Maximum	250	350	250	480
Fromage de soja	Morceau	Moyenne	25	25	25	25
		Minimum	25	25	25	25
		Maximum	25	25	25	25

Source : Analyse données d'enquête, 2021

4.2. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur l'accès aux équipements pour la production et la transformation

Au niveau de la production

Le niveau de mécanisation de la production du soja est encore faible. Les producteurs se contentent pour la plupart des outils rudimentaires utilisés dans le secteur agricole.

Quelques équipements et matériels agricoles non spécifiques au soja sont utilisés par les producteurs de soja. Il s'agit en réalité des outils utilisés dans la production vivrière en général, à savoir la houe, le coupe-coupe, etc... Le recours aux équipements modernes tels que le tracteur, le semoir, la batteuse, etc. dans la production du soja au Bénin est très limité et il n'y a pas eu de constat à cet effet.

☒ **Au niveau de la transformation**

Les équipements les plus disponibles chez les transformateurs sont par ordre d'importance le moulin (78,40%), le foyer (66,70%) et la presse (31,40%) (tableau 18). Pour 96,10% des transformateurs aucun changement n'a été noté par rapport à la disponibilité des équipements. De même, pour 98% des acteurs, aucun changement n'est enregistré par rapport aux sources d'approvisionnement des équipements. La venue de la Covid 19 n'a pas affecté la disponibilité du moulin pour la transformation. Tel n'est pas le cas pour la presse et le foyer dont la disponibilité suffisante a baissé d'environ 24% pendant Covid 19 (tableau 19).

Tableau 18. Proportions des transformateurs selon les principaux types d'équipements de transformation possédés

Types d'équipements de transformation	Proportion de personnes ayant les équipements (%)
Moulin	78,4
Presse	31,4
Foyer	66,7

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Tableau 19. Proportions des transformateurs selon leurs déclarations sur la disponibilité des équipements de transformation avant et pendant Covid 19

Type d'équipement	Proportions des transformateurs selon leurs déclarations sur la disponibilité des équipements de transformation (%)					
	Non disponible		Disponibilité insuffisante		Disponibilité suffisante	
	Avant covid	Après covid	Avant covid	Après covid	Avant covid	Après covid
Moulin	0,0	0,0	27,5	25,0	72,5	75,0
Presse	0,0	0,0	6,3	29,4	93,8	70,6
Foyer	0,0	0,0	6,3	29,4	93,8	70,6

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Quant aux prix, la même tendance a été observée, c'est-à-dire, que la majorité des transformateurs (80,40%) ont indiqué qu'il n'y avait pas de changements significatifs par rapport aux prix des équipements. De même, pour 96,1% des enquêtés très peu de changements ont été observés dans les délais de livraison des équipements.

La non variation du prix des équipements se justifierait par le fait que l'essentiel des matériaux entrant dans la fabrication des équipements se retrouvent au niveau local.

4.3. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur l'accès à la main d'œuvre

☒ **Au niveau de la production**

Au niveau des producteurs, la main d'œuvre est un facteur important dans les activités agricoles. Des résultats du tableau 20, on constate que la disponibilité de la main d'œuvre a connu une baisse de la période avant à pendant Covid 19. Moins de producteurs ont déclaré une forte disponibilité en

période de Covid 19 (54%) comparativement à la période d'avant Covid 19 (74,8%). La baisse de la forte disponibilité de la main est constatée alors par 27,80% des producteurs de l'échantillon d'étude.

Tableau 20: Proportions des producteurs selon leurs déclarations sur la disponibilité de la main-d'œuvre avant et pendant Covid 19

Proportions des producteurs selon leurs déclarations sur la disponibilité de la main-d'œuvre (%)					
Pas disponible		Disponibilité faible		Forte disponibilité	
Avant covid	Pendant covid	Avant covid	Pendant covid	Avant covid	Pendant covid
2,0	10,4	23,3	35,6	74,8	54,0

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Près de 68,8% des producteurs affirment ne pas avoir constaté un changement dans la disponibilité de la main-d'œuvre. En somme, au regard des analyses on serait tenté de dire que la Covid 19 a occasionné un changement dans la disponibilité de la main d'œuvre.

Le tableau 21 suivant présente l'appréciation du coût de la main d'œuvre au niveau de la production.

Tableau 21: Proportions des producteurs selon leurs appréciations du coût de la main-d'œuvre au cours des périodes avant et après la Covid 19

N°	Opérations culturales	Proportions des producteurs selon leurs appréciations du coût de la main-d'œuvre (%)		
		Modalités	Avant COVID	Pendant COVID
1	Défrichage	1.Pas chère	56,1	41,5
		2.Moins chère	14,6	6,1
		3.Chère	29,3	52,4
2	Labour	1.Pas chère	59,7	43,5
		2.Moins chère	18,4	9,5
		3.Chère	21,9	47,0
3	Sarclage	1.Pas chère	52,6	35,8
		2.Moins chère	28,2	20,1
		3.Chère	19,2	44,0
4	Semis	1.Pas chère	66,3	48,4
		2.Moins chère	24,9	16,1
		3.Chère	8,8	35,4
5	Récolte	1.Pas chère	60,6	47,2
		2.Moins chère	23,7	16,2
		3.Chère	15,7	36,5

Source : Analyse données d'enquête, 2021

De l'analyse du tableau, il en ressort que la totalité des opérations culturales (défrichage, labour, sarclage, semis et récolte) seraient devenues plus chère selon les producteurs enquêtés avec l'avènement de la covid-19. Cela voudrait donc dire que les prix relatifs à chacune de ses opérations auraient connu une hausse avec la Covid 19.

Ce phénomène pourrait s'expliquer par la faible disponibilité de la main d'œuvre, due la faible mobilité des ouvriers et aussi par la peur d'être affectés par la maladie du coronavirus par contact en travaillant dans les exploitations.

☒ Au niveau de la transformation

L'accès à la main d'œuvre pour 92,20% des transformateurs ne souffre d'aucun changement pour la transformation. Comme le montre les données du tableau 22 une partie des transformateurs ont noté quand même une baisse de la disponibilité de la main d'œuvre.

Tableau 22. Proportions des transformateurs selon leurs déclarations sur la disponibilité de la main d'œuvre avant et pendant Covid 19

	Proportions des transformateurs selon leurs déclarations sur la disponibilité de la main d'œuvre (%)					
	Non disponible		Disponibilité insuffisante		Disponibilité suffisante	
	Avant Covid	Pendant Covid	Avant Covid	Pendant Covid	Avant Covid	Pendant Covid
Accessibilité à la main d'œuvre	0,0	37,3	37,3	9,8	62,7	52,9

Source : Analyse données d'enquête, 2021

La majorité des transformateurs (84,3%) n'utilise pas la main d'œuvre salarié afin de réduire les charges de production. La main d'œuvre requise pour les opérations de transformation a diminué pendant Covid19 avec une diminution de près de la moitié pour le lavage et le trempage ; et une baisse de 12,5% pour la main d'œuvre allouée au broyage (Cf. tableau 23).

Tableau 23. Proportions de transformateurs utilisateurs de la main d'œuvre salariée pour les opérations de transformation

Opérations de transformation	Proportions de transformateurs utilisateurs de la main d'œuvre salariée (%)	
	Avant Covid	Pendant Covid
Lavage	25,0	12,5
Trempage	25,0	12,5
Broyage	100,0	87,5

Source : Analyse données d'enquête, 2021

De l'analyse du tableau 24, il en ressort que 100% des acteurs reconnaissent la cherté de la main d'œuvre en situation de Covid 19 pour les opérations de lavage et trempage, et 43% pour le broyage.

Tableau 24. Proportions des transformateurs selon leurs déclarations sur les coûts de la main d'œuvre des opérations avant et après Covid 19

Opérations de transformation	Modalités	Proportions des transformateurs selon leurs déclarations sur les coûts de la main d'œuvre (%)	
		Avant Covid	Pendant Covid
Lavage	1.Pas cher	50,0	0,0
	2.Moins cher	50,0	0,0
	3.Cher	0,0	100,0
Trempage	1.Pas cher	50,0	0,0
	2.Moins cher	50,0	0,0
	3.Cher	0,0	100,0
Broyage	1.Pas cher	87,5	57,1
	2.Moins cher	12,5	0,0
	3.Cher	0,0	42,9

Source : Analyse de données d'enquête, 2021

Tant au niveau de la production que de la transformation, il y a eu la hausse du coût de la main-d'œuvre avec l'avènement de la Covid 19 à cause de la réticence des manœuvres à exercer dans les champs et participer aux activités de transformation de peur d'être affectés par la maladie du coronavirus. Dans le même temps, certaines femmes préfèrent arrêter de participer aux activités vu qu'elles ne sont pas habituées au respect des gestes barrières notamment le port des masques.

En particulier au niveau de la transformation, la cherté du coût de la mouture serait relative au coût élevée du carburant utilisée par les moulins.

4.4. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur l'accès à la terre

L'accès à la terre est un facteur primordial pour la production de soja. Des résultats du tableau 25, on peut conclure que la Covid 19 aurait accrue la difficulté d'accès à la terre aussi bien pour la location que pour l'achat chez les producteurs enquêtés.

Tableau 25: Proportions des producteurs selon leur appréciation de la facilité d'accès de la terre avant et pendant Covid 19

Modalités	Proportions des producteurs selon leur appréciation de la facilité d'accès de la terre (%)			
	Avant COVID		Pendant COVID	
	Achat	Location	Achat	Location
1.Facile	35,1	40,6	29,2	33,2
2.Peu contraignant	16,8	29,2	21,3	33,7
3.Contraignant	41,1	29,2	43,1	31,7
4.Ne sais pas	6,9	1,0	6,4	1,5

Source : Analyse données d'enquête, 2021

L'analyse du tableau 26, montre que le prix de l'achat d'un hectare de terre a connu une hausse avec l'avènement de la Covid 19, ce qui n'est pas le cas pour le prix concernant la location. En d'autres

termes, la Covid 19 aurait favorisé l'accroissement du prix de l'hectare de terre à l'achat mais a contribué à la baisse du prix de la location de l'hectare de terre.

L'analyse du tableau 26, montre que le prix de l'achat d'un hectare de terre a connu une hausse avec l'avènement de la Covid 19, ce qui n'est pas le cas pour le prix concernant la location. En d'autres termes, la Covid 19 aurait favorisé l'accroissement du prix de l'hectare de terre à l'achat mais a contribué à la baisse du prix de la location de l'hectare de terre.

Tableau 26: Coûts d'accès à la terre avant et pendant Covid 19

Modalités		Coûts d'accès à la terre (FCFA)			
		Avant COVID 19		Pendant COVID 19	
		Par achat	Par location	Par achat	Par location
Prix de la terre (F CFA/hectare)	moyenne	261 597,2	23 250,0	287 034,5	21 783,8
	minimum	50 000,0	5 000,0	20 000,0	5 000,0
	maximum	1 500 000,0	300 000,0	1 800 000,0	150 000,0

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Des producteurs enquêtés, 84,7% pensent qu'il n'y a pas eu de changement par rapport au coût d'accès à la terre pour la production contre 15,3%. Autrement on pourrait conclure avec ce qui précède que bien qu'il y ait eu un changement, ce changement ne serait pas significatif pour les producteurs de soja.

Aux dires des producteurs, il faudrait retenir que l'avènement de la Covid 19 aurait contribué à la raréfaction des sources de revenus. Pour ce faire, les détenteurs de terre ont donc augmenté les différents prix relatifs à l'achat de terre. Mis à part ce phénomène, d'autres décrivent le fait que de plus en plus de citoyens se tournaient vers l'agriculture et que les étrangers acquièrent beaucoup de terre dans les milieux enquêtés. Les litiges fonciers demeurent également un frein à l'accès à la terre.

4.5. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur la nature des relations entre les acteurs

☒ Au niveau des transformateurs

La majorité des transformateurs (84,30%) ont mentionné que la pandémie de la COVID-19 n'a pas impacté le nombre de contrats signés avec des fournisseurs de soja. Cela est surtout dû au fait que la plupart ne sont pas aussi dans des relations contractualisées. Les informations reçues sur la contractualisation auprès de ceux qui y sont habitués montrent que le nombre de contrats signés pendant Covid 19 est inférieur au nombre de contrats signés avant Covid (confère tableau 27).

Tableau 27. Nombre de contrats signés ou résiliés avant et pendant Covid au niveau des transformateurs

Situation des contrats		Nombre de contrats
Situation avant Covid19	Nombre de contrats (signés)	20,0
	Nombre de contrats (résiliés ou rompus)	10,0
Situation sous Covid19	Nombre de contrats (signés)	7,0
	Nombre de contrats résiliés ou rompus	10,0

Source : Analyse données d'enquête, 2021

☒ **Au niveau des commerçants**

Par environ 88% des commerçants, la pandémie de la COVID-19 n'a pas impacté le nombre de contrats signés avec les fournisseurs de soja. Il faut noter qu'en général, il n'existe souvent pas de contrat écrit dans les transactions ce qui fait que peu d'acteurs disposent de données archivées sur le nombre de contrats signés. L'analyse des données du tableau 28, réalisé sur la base des quelques-uns disposant d'expériences de contractualisation, montre que le nombre de contrats a nettement baissé passant d'un maximum de 20 contrats avant COVID-19 à un nombre maximum de 05 contrats en situation de COVID-19.

Tableau 28. Nombre de contrats signés ou résiliés avant et pendant Covid 19 au niveau des commerçants

Situation des contrats		Nombres de contrats
Situation avant Covid19	Nombre de contrats (signés)	20,0
	Nombre de contrats résiliés ou rompus	5,0
Situation sous Covid19	Nombre de contrats (signés)	5,0
	Nombre de contrats résiliés ou rompus	5,0

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Les contrats résiliés sont dû au non-respect des engagements pris en période avant Covid 19. En effet, l'avènement de la Covid 19 avec ses effets sur la disponibilité du soja grain, l'absence de circulation des biens et personnes au niveau des postes frontaliers auraient contraint beaucoup de clients à réduire ou résiliés leurs contrats d'approvisionnement en soja.

4.6. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur l'accès aux services financiers

☒ **Au niveau des producteurs**

Aussi bien hommes et femmes, eux tous ont accès aux crédits. Près de 52% des hommes et 45% des femmes ont accès aux crédits de production de soja. Environ 93,1% des producteurs affirment qu'il n'y aurait eu aucun changement dans l'accès au crédit. Autrement, la Covid n'aurait pas influencé l'accès au crédit. Aussi 79,4% des producteurs interviewés pensent que la covid-19 n'a apporté aucun changement aux montants octroyés. Ceci confirme les faibles variations constatées dans le tableau ci-dessous.

Avec la crise de la COVID-19, les Services Financiers Décentralisés (SFD) sont plus réticents à octroyer de crédits aux acteurs à cause de la morosité économique, de l'incertitude quant aux débouchés pour l'écoulement des produits, la fermeture des frontières, etc.

Tableau 29: Crédits sollicités pour la production de soja avant et pendant Covid 19

Appréciation du niveau d'accès aux crédits		Crédits (FCFA)			
		Avant COVID 19		Pendant COVID 19	
		homme	femme	homme	femme
Crédits sollicités par an pour la production de soja	Moyenne	260975,6	252777,8	270933,3	266875,0
	Minimum	100000,0	80000,0	100000,0	100000,0
	maximum	1500000,0	700000,0	1500000,0	700000,0
Crédits obtenus par an pour la production de soja	Moyenne	220182,9	179444,4	218266,7	174375,0
	Minimum	60000,0	20000,0	20000,0	20000,0
	maximum	1000000,0	480000,0	1000000,0	480000,0

Source : Analyse données d'enquête, 2021

☒ Au niveau des Transformateurs

L'analyse des résultats d'opinion, révèlent que 82,40% des transformateurs pensent que la COVID-19 n'a pas impacté l'accès aux crédits. Par contre 17,6% des enquêtés pensent le contraire. Cependant, aussi bien les hommes et les femmes ont tous accès aux crédits mais à des proportions différentes : il est constaté que plus d'hommes (66,7%) ont accès aux crédits que les femmes (14,6%).

La figure suivante montre qu'il y a eu des changements par rapport aux montants de crédit obtenus en rapport avec COVID 19. Ces changements concernent essentiellement la diminution des montants alloués de peur que la COVID-19 ne contribue au non remboursement des prêts. En effet, la COVID-19 de par les mesures de restriction a limité les flux des produits et donc les activités économiques. L'une des stratégies de réduction des effets par les services financiers est la réduction des investissements et par conséquent des crédits alloués pour la transformation.

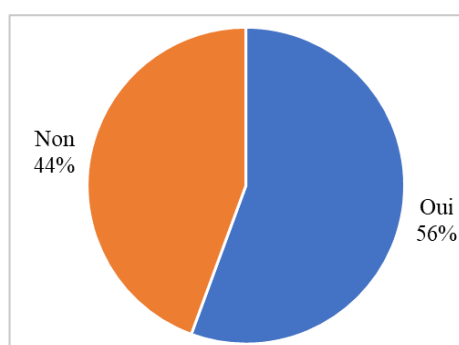


Figure 1. Proportions des transformateurs selon l'appréciation des changements par rapport aux montants de crédit obtenus en rapport avec COVID-19

L'analyse du tableau 30 montre que le crédit moyen sollicité par an par les transformatrices pendant Covid 19 a baissé de 25,39% par rapport au montant de crédit moyen sollicité avant Covid 19. Il en est de même pour le crédit moyen obtenu par an pendant Covid 19 qui a subi une baisse de 32,23% (134 444,4 FCFA à 91 111 FCFA).

Il en ressort que la Covid 19 a bel et bien eu un effet négatif sur l'accès aux crédits, ce qui se confirme par 55,6% des transformateurs qui pensent qu'il y a eu un changement dans les montants de crédits obtenus pendant la Covid19 (Cf. figure 1).

Tableau 30. Montants des crédits obtenus par les transformateurs avant et pendant Covid 19

Appréciation du niveau d'accès aux crédits		Montants des crédits (FCFA)	
		Avant COVID 19	Pendant COVID 19
Crédits sollicités par an pour la transformation de soja	Moyenne	140 000,0	104 444,4
	Minimum	40 000,0	0,0
	Maximum	400 000,0	300 000,0
Crédits obtenus par an pour la transformation de soja	Moyenne	134 444,4	91 111,1
	Minimum	30 000,0	0,0
	Maximum	400 000,0	300 000,0

Source : Analyse données d'enquête, 2021

☒ Au niveau des Commerçants

L'effet de la COVID semble ne pas impacter l'accès aux crédits chez les commerçants du grain de soja ou du fromage du soja. En effet, soixante-dix-huit pourcent (78%) des commerçants disent que la COVID-19 n'a pas impacté l'accès aux crédits pour leurs activités de commercialisation.

Moins du quart (22,40%) des commerçants ont eu accès aux crédits en situation de pandémie. Les femmes (26,90%) sont plus nombreuses que les hommes à avoir accès aux crédits en situation de COVID-19 (Cf. tableau).

Tableau 31. Proportions des commerçants ayant accès aux crédits en situation de la COVID-19

Proportions des commerçants ayant accès aux crédits					
Femme ayant accès		Hommes ayant accès		Ensemble	
N	%	N	%	N	%
7	26,90%	4	17,40%	11	22,40%

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Les commerçants de soja grain dans leur ensemble (88%) n'ont trouvé aucun changement dans l'accès aux montants des crédits sollicités en situation de COVID 19. Le montant moyen sollicité pendant Covid par les commerçants de soja grain ne diffère pas significativement de celui avant la COVID-19 (Cf. tableau 32).

Tableau 32. Niveau d'accès aux crédits avant et pendant COVID-19 par les commerçants

	Crédits (FCFA)		
		Avant COVID 19	Pendant COVID 19
Crédits sollicités par an pour la commercialisation de soja grain	Moyenne	3 890 909,1	3 845 454,5
	Minimum	500 000,0	0,0
	Maximum	10 000 000,0	10 000 000,0
Crédits obtenus par an pour la commercialisation de soja grain	Moyenne	3 368 181,8	3 613 636,4
	Minimum	400 000,0	0,0
	Maximum	10 000 000,0	10 000 000,0
Crédits sollicités par an pour la commercialisation de fromage de soja		0	0
Crédits obtenus par an pour la commercialisation de fromage de soja		--	--

Source : Analyse données d'enquête, 2021

On note que l'accès aux crédits pour les commerçants de fromage de soja n'est pas une réalité. Aucune commerçante n'a eu accès aux crédits pour leurs activités bien que la vente du fromage de soja soit une activité génératrice de revenus qui mobilisent un grand nombre de femmes.

4.7. Effets de la pandémie de la COVID-19 sur l'accès aux marchés

☒ Au niveau des producteurs

Il faut remarquer que pour la quantité il y a une baisse tandis que pour le prix il y a eu une hausse, tant en période de rareté qu'en période d'abondance. Autrement, la pandémie du coronavirus aurait négativement influé la quantité mensuelle commercialisée induisant un prix plus élevé des grains de soja commercialisés quel que soit la période (Cf. tableau 33). On note une baisse des revenus générés lors de chacune des campagnes avant et pendant COVID 19.

La pandémie du coronavirus aurait donc un impact négatif sur les revenus des producteurs comme le montre le tableau 34.

Tableau 33: Quantité et prix de soja grain au cours des périodes avant et pendant la COVID 19

		Quantités (kg) et prix (FCFA)			
		Avant COVID 19		Pendant COVID 19	
		Période de récolte /d'abondance	Période de rareté	Période de récolte /d'abondance	Période de rareté
Quantité mensuelle	Moyenne	1237,9	961,7	1138,7	831,9
	Minimum	25,0	25,0	25,0	25,0
	Maximum	5000,0	8000,0	25000,0	6000,0
Prix (F/kg)	Moyenne	186,7	304,3	200,6	332,7
	Minimum	110,0	200,0	150,0	100,0
	Maximum	250,0	500,0	300,0	500,0

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Tableau 34: Revenus procurés au cours des campagnes agricoles par les producteurs avant et pendant COVID 19

	Revenus par campagne (FCFA)	
	Avant COVID 19 (en 2019)	Pendant COVID 19 (en 2020)
Moyenne	479 875,7	413 796,7
Minimum	36000,0	32000,0
Maximum	9500000,0	2100000,0

Source : Analyse données d'enquête, 2021

☒ Au niveau des Transformateurs

Deux types de produits transformés sont commercialisés par les transformateurs ciblés, le fromage de soja et le tourteau de soja. A l'analyse du tableau on retient que les types de produits transformés, notamment le fromage de soja, n'ont pas varié aussi bien avant ou pendant COVID 19. La pandémie de COVID 19 n'aurait pas changé les habitudes commerciales des transformateurs. Il en est de même pour l'effectif de femmes et d'hommes positionnés dans la transformation de chaque produit. Peu d'acteurs enquêtés font la transformation du tourteau de soja.

Tableau 35: Proportion de transformateurs par type de produits transformés

Type de produits transformés	Pourcentage de transformateurs par type de produits (%)					
	Acteurs ayant fait la transformation		Femme positionné sur chaque produit		Homme positionné sur chaque produit	
	Avant covid	Pendant covid	Avant covid	Pendant covid	Avant covid	Pendant covid
Fromage de soja (en boule, portion, morceau)	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Tourteaux de soja	2,0	2,0	2,1	2,1	2,1	2,1

Source : Analyse données d'enquête, 2021

☒ Au niveau des Commerçants

On retient de l'analyse du tableau 36 que la quantité moyenne de soja grains et le prix de vente n'ont pas réellement varié pendant la période de la pandémie en comparaison avec celle d'avant.

Tableau 36: Quantité moyenne de soja grain et prix de vente au cours des périodes avant et pendant la Covid 19

Périodes		Fromage de soja (en boule, portion, morceau)		Tourteaux de soja	
		Période favorable	Période de rareté	Période favorable	Période de rareté
Situation avant Covid19	Quantité moyenne (Kg) de soja grain achetée	248,2	226,7	417,5	364,2
	Prix de vente de soja (FCFA/Kg)	187,1	530,2	198,2	274,4
Situation sous Covid19	Quantité moyenne de soja grain achetée (Kg)	248,2	226,7	428,8	377,7
	Prix de vente de soja (FCFA/Kg)	187,1	530,3	198,1	275,8

Source : Analyse données d'enquête, 2021

En matière d'accès aux marchés pour la commercialisation du grain de soja ou du fromage du soja, il ressort que plus de la moitié des commerçants (61%) pensent que la COVID-19 n'a pas impacté l'accès aux marchés pour les produits (Figure 2).

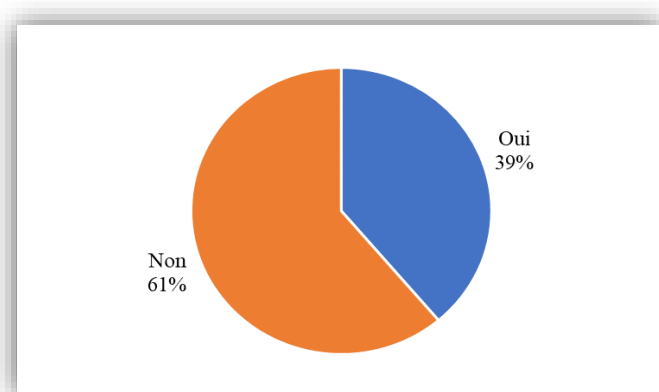


Figure 2. Proportions des commerçants selon l'appréciation de l'impact de COVID 19 sur l'accès aux marchés

L'analyse du tableau 37 montre que les paramètres tels que les quantités de soja achetées, le prix d'achat du soja, le prix de vente et le revenu ont connu une augmentation dans diverses proportions de la période avant Covid 19 à la période pendant Covid 19 selon la disponibilité et la rareté du soja grain. Cette hausse de la valeur des paramètres pourrait se justifier par la fermeture des frontières, et aux mesures anti-covid 19 qui ont rendu difficile la circulation des biens et des personnes.

A l'exception du soja grain où la hausse des prix à augmenter les revenus issus de la vente du soja en situation sous Covid 19, les revenus issus de la commercialisation du fromage de soja grain ont baissé en situation sous Covid 19 pour un prix de vente resté stable (25 f CFA).

Tableau 37. Quantités de produits commercialisés

Périodes			Soja grain (en Kg)		Fromage de soja (en Morceau)	
			Période favorable...	Période de rareté...	Période favorable	Période de rareté
Situation avant Covid19	Quantité moyenne achetée	Moyenne	57 381,0	22 023,8	3 999,3	3 127,9
		Minimum	1500	500	55	55
		Maximum	300000	80000	25000	20000
	Prix d'achat (FCFA)	Moyenne	178,0	225,2	24,4	24,3
		Minimum	150	200	20	20
		Maximum	210	300	25	25
	Quantité moyenne vendue	Moyenne	66 500,0	23 682,5	3 982,1	3 126,4
		Minimum	1500	500	55	55
		Maximum	300000	80000	25000	20000
	Prix de vente (FCFA)	Moyenne	213,8	287,8	25	25
		Minimum	180	215	25	25
		Maximum	300	390	25	25
	Revenus moyens de vente	Moyenne	733 4014,7	4503710,5	16 614,3	11 892,9
		Minimum	4000	6000	2000	1000
		Maximum	30 400 000	17 200 000	40 000	30 000
Situation sous Covid19	Quantité moyenne achetée	Moyenne	61 112,5	22 827,3	3 899,3	2 349,3
		Minimum	700	400	55	55
		Maximum	500 000	100 000	25 000	15 000
	Prix d'achat (FCFA)	Moyenne	196,3	312,1	24,7	24,3
		Minimum	170	200	20	20
		Maximum	350	400	28	25
	Quantité moyenne vendue	Moyenne	55 500	26 459,1	3 875	2 336,4
		Minimum	500	300	55	55
		Maximum	500 000	160 000	25 000	15 000
	Prix de vente (FCFA)	Moyenne	236,2	376,2	25	25
		Minimum	200	325	25	25
		Maximum	300	450	25	25
	Revenus moyens	Moyenne	8 270 272,7	7 309 689,2	13 321,4	8 642,9
		Minimum	4000	6000	2000	1000
		Maximum	42 000 000	52 500 000	40 000	28 000

Source : Analyse données d'enquête, 2021

5. Effets social, économique et financier des restrictions Covid le long des trois chaînes de valeurs ajoutées de la filière soja

☒ Au niveau des producteurs

De l'analyse du tableau 38, il faut remarquer qu'il n'y a pas eu en réalité de changement majeur de comportement des producteurs en matière de réalisation des actions sociales. Peu de producteurs ont laissé les prises en charge de tiers, les assistances financières et les participations aux œuvres communautaires. Au contraire il y a eu plus de personne qui ont fait des dons pendant la COVID 19 qu'avant cette pandémie. En d'autres termes, l'avènement de la Covid 19 aurait augmenté les dons réalisés par les producteurs envers des proches.

Tableau 38: Proportions des producteurs ayant menés des actions sociales avant et pendant COVID 19

N°	Types d'actions	Proportions des producteurs ayant menés des actions sociales (%)	
		Avant COVID	Pendant COVID
1	Prise en charge de tiers (famille)	59,9	58,9
2	Dons faits	48,0	48,5
3	Assistance financière	67,8	64,9
4	Participation aux œuvres communautaires	39,6	39,1

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Concernant les bénéficiaires des dons qui sont faits par les acteurs de la filière soja, dans la plupart des cas, il ne s'agit pas des parents proches des acteurs rencontrés. En effet 89,6% des producteurs de soja enquêtés ont déclaré qu'ils ne sont pas venus en aide à des personnes touchées par la crise dans leurs familles ou dans leurs entourages immédiats. Parmi les producteurs enquêtés qui ont eu à faire des dons, ces derniers sont intervenus auprès de 2 personnes en moyenne, et avec des appuis d'une valeur moyenne estimée à 115.238,1 FCFA.

☒ Au niveau des Transformateurs

A la lecture du tableau 39, la proportion des types d'actions d'ordre social menées avant et pendant la COVID 19 n'a pas significativement variée à l'exception de la participation aux œuvres communautaire qui a connu un peu de baisse. Ce constat est renforcé par les opinions des acteurs qui pensent que la COVID 19 n'a eu que peu d'effets sur les actions sociales (84,3% des transformateurs).

Tableau 39: Proportions des transformateurs ayant mené des actions sociales avant et pendant COVID 19

N°	Types d'actions	Proportions des transformateurs ayant mené des actions sociales (%)	
		Avant COVID	Pendant COVID
1	Prise en charge de tiers (famille)	56,9	56,9
2	Dons faits	41,2	41,2
3	Assistance financière	56,9	56,9
4	Participation aux œuvres communautaires	25,5	21,6

Source : Analyse données d'enquête, 2021

Il y a eu d'actions sociales mais que la proportion de ceux qui ont perçu ces actions sociales n'a pas varié. En réalité, la majorité des acteurs transformateurs (94,1%) ont indiqué que très peu de personnes de leur famille ou de leur entourage ont été touchées par la crise de la COVID 19 (perte d'activités économiques par exemple).

En moyenne 1 personne parentée aux transformateurs a bénéficié de leurs aides financières et matérielles en situation de la COVID-19, d'une valeur moyenne de 19 000 f CFA.

☒ **Au niveau des Commerçants**

Globalement le nombre de bénéficiaires ayant reçu ces actions sociales pendant la COVID-19 a diminué. En effet, les mesures de distanciation physique et la diminution des revenus des parents et amis ont induit une diminution des actions sociales envers les parents et amis. Presque tous les commerçants (94,1%) ont indiqué qu'ils n'ont pas aidé financièrement ou matériellement les parents touchés par la crise de la COVID-19 (perte d'activités économiques par exemple).

Tableau 40. Proportions des commerçants ayant mené des actions sociales avant et pendant la COVID-19

N°	Types d'actions	Proportions des transformateurs ayant mené des actions sociales (%)	
		Avant COVID	Pendant COVID
1	Prise en charge de tiers (famille)	77,6	73,5
2	Dons faits	55,1	51,0
3	Assistance financière	69,4	69,4
4	Participation aux œuvres communautaires	46,9	44,9

Source : Analyse données d'enquête, 2021

En moyenne 2,1 personnes parentées aux commerçants ont bénéficié de leurs aides financière et matérielle en situation de la COVID-19. Le montant moyen des aides financières est de 163 571,40 FCFA

Tableau 41. Nombre de parent ayant bénéficié des aides financières et matérielles des commerçants

Paramètres	Nombre	Montant d'aide (FCFA)
Moyenne	2,1	163 571,40
Minimum	1,0	50 000
Maximum	4,0	400 000

Source : Analyse données d'enquête, 2021

6. Effets des restrictions COVID sur les ménages des acteurs des CVA

En dehors de ces effets directs sur les acteurs des CVA, d'autres effets sociaux sont toutefois à mettre exergue car impactent d'une manière ou d'une autre la vie ou le ménage des acteurs des CVA.

Selon le rapport Etudes des impacts socio-économiques de la Covid au Bénin (2020), la vulnérabilité dans la dimension éducation dans les ménages se traduit par une absence de contact avec les enseignants, la suspension des classes qui a affecté les enfants et par la crainte d'une baisse du niveau des enfants suite à la fermeture des classes intermédiaires en raison de la pandémie de la COVID-19. Selon les résultats de cette étude, sur toute l'étendue du territoire national, 48,8% des chefs de ménage ont déclaré que leurs enfants ont été affectés par la suspension des classes et 34,1% pensent que le niveau des enfants a baissé depuis la fermeture des classes intermédiaires en raison de la pandémie de la COVID-19. Selon l'enquête de l'INSAE (aout 2020), 43,8% des parents estiment que la crise liée à la Covid-19 a réduit leurs capacités à payer les frais scolaires.

L'enquête menée par l'INSAE sur tout le territoire national relative à l'impact de la Covid-19 au Bénin, indique que plus de la moitié (51,1%) des ménages est vulnérable quant aux questions de santé. Sur ce plan, les ménages dirigés par les femmes ont présenté des traits de vulnérabilité relativement plus élevée que ceux dirigés par les hommes avec des proportions de ménages affectés respectives de 55,8 et 49,8%.

7. Mesures d'atténuation et d'adaptation mises en œuvre par les acteurs le long des chaînes de valeurs ajoutée cibles

La crise liée à la pandémie de COVID-19 a eu des effets sur tous les aspects de la vie humaine. L'impact économique et social se fait encore pleinement sentir alors que la maladie continue de se propager dans le monde entier. En plus du nombre de décès et de la surcharge des systèmes de santé, le virus et les mesures prises pour contenir sa propagation ont provoqué une profonde récession économique, un accroissement de l'extrême pauvreté et une insécurité alimentaire aiguë et chronique, réduisant les progrès réalisés ces dernières années. Le point des mesures d'atténuation et d'adaptation mises en œuvre par les acteurs le long des chaînes de valeurs ajoutées cibles du Soja est fait dans les pages qui suivent.

Stratégies d'adaptation développées pour garantir la disponibilité en intrants

Le changement de sources d'approvisionnement était la principale stratégie d'adaptation développée par les producteurs (26% des producteurs) pour assurer la disponibilité en intrants de production (Figure 3). Cette stratégie a permis de trouver les quantités d'intrants à des prix abordables. Sauf que cette stratégie n'a pas permis d'avoir des intrants à des prix voulus, ce qui a contraint certains producteurs à demander des crédits pour supporter les coûts élevés des intrants (Figure 4).

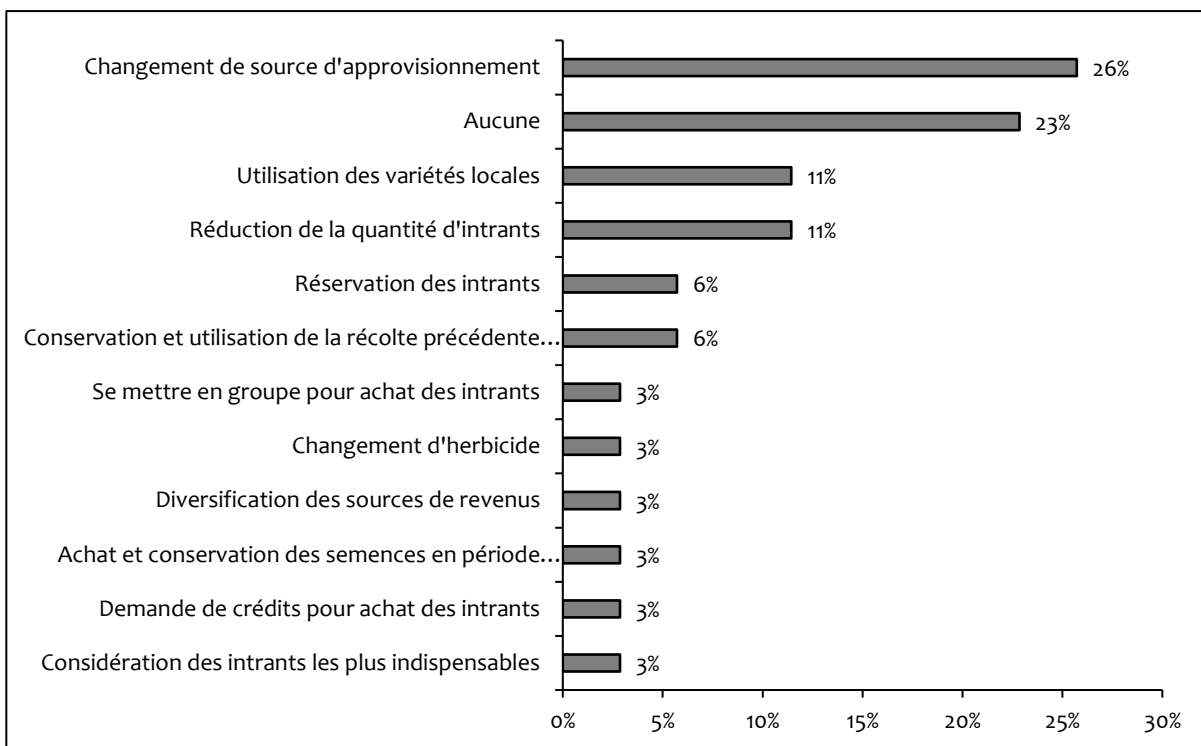


Figure 3. Proportions des acteurs selon les stratégies d'adaptation développées pour garantir la disponibilité en intrants de production du soja

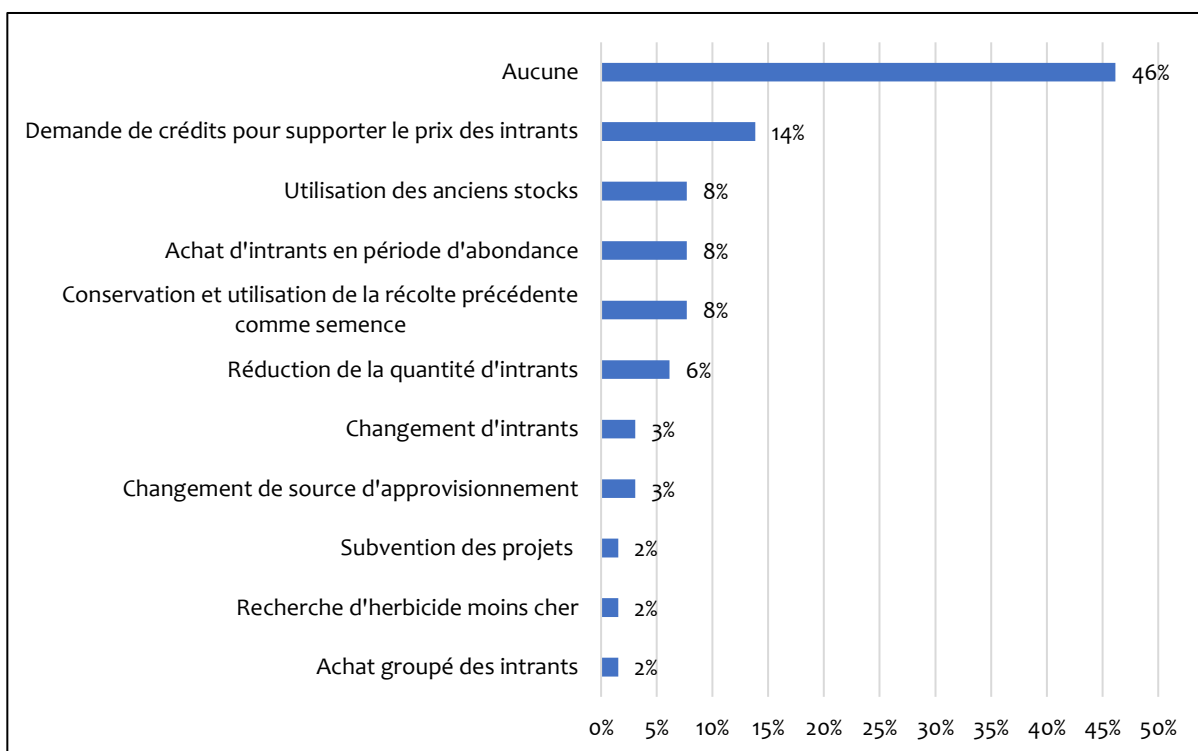


Figure 4. Proportions des acteurs selon les stratégies d'adaptation développées pour supporter les prix d'achat des intrants

Stratégies d'adaptation développées pour garantir la disponibilité en main d'œuvre

La disponibilité d'une main-d'œuvre agricole fiable est nécessaire au maintien des activités agricoles et à leur performance économique. Sans la présence de travailleurs permanents et de l'apport important de travailleurs saisonniers, il est impossible pour les fermes de rendre disponible leur production aux acheteurs et aux transformateurs. Il en résulte des pertes de revenus et des pertes de contrats pour ces producteurs agricoles qui n'arrivent pas à produire des cultures en quantité demandée et de qualité uniforme aux consommateurs. Dans le cas de la COVID-19, 31% des producteurs n'ont adoptée aucune stratégie face à la diminution de l'accès à la main d'œuvre devenue aussi chère. Par contre certains ont utilisé la main d'œuvre familiale pour réduire les coûts (26% des producteurs) et/ou augmenter la rémunération pour appâter les travailleurs (figure 5).

La figure 6 montre que la sollicitation de la main d'œuvre familiale est plus accrue. Ceci parce que la fermeture des frontières limite les flux des ouvriers vers les zones de production de soja.

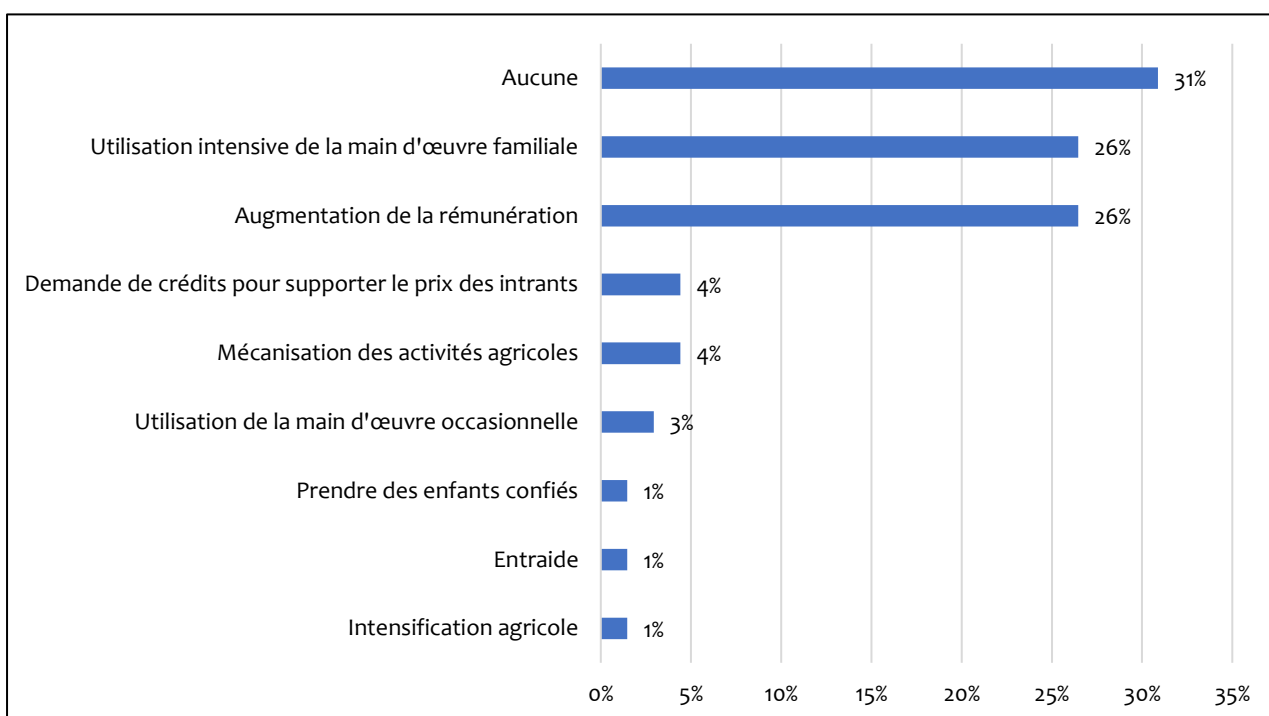


Figure 5. Proportions des acteurs selon les stratégies d'adaptation développées pour garantir la disponibilité de la main d'œuvre

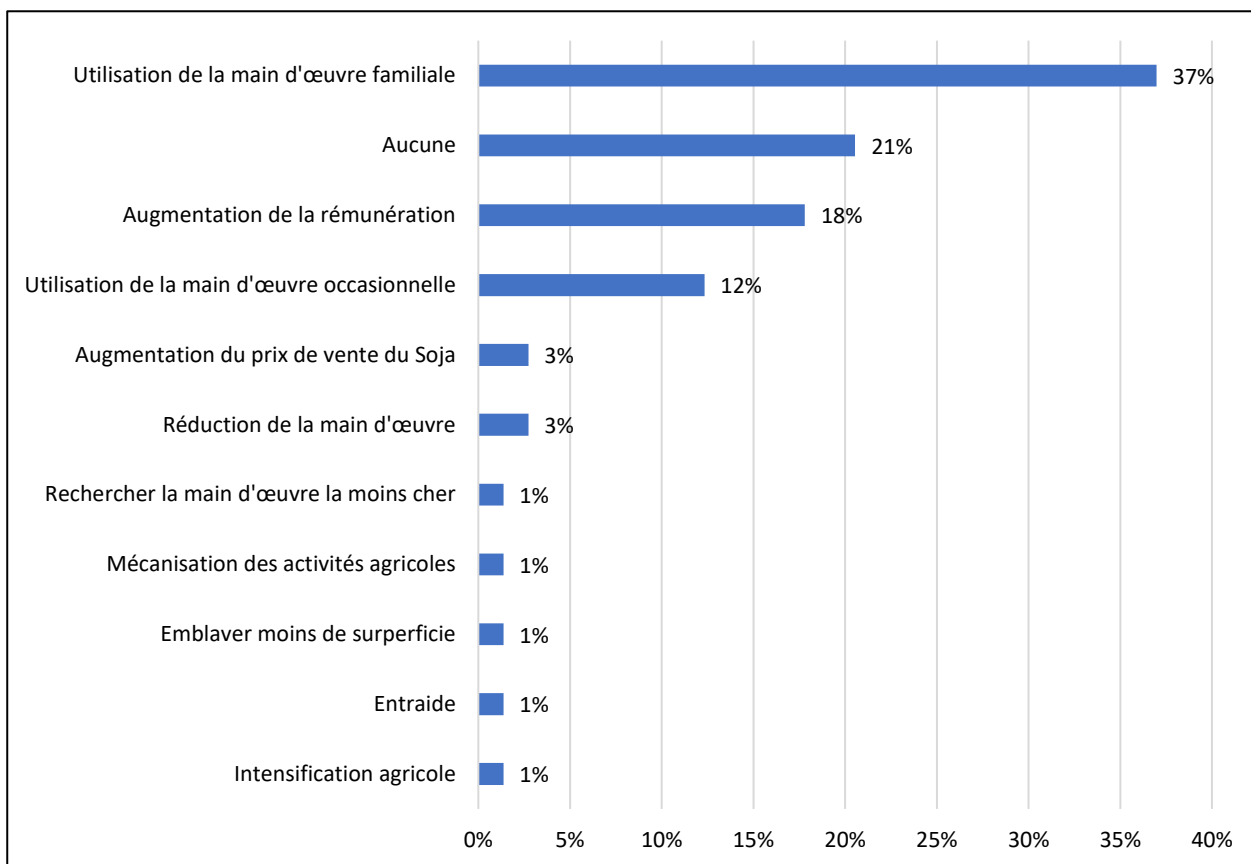


Figure 6. Proportions des acteurs selon les stratégies d'adaptation développées pour faire face aux fluctuations des coûts de la main d'œuvre

Stratégies d'adaptation développées pour garantir l'accès à la terre

La terre est le capital premier de la production agricole. Elle est disponible en toute période. Aucune pandémie ne peut compromettre son accessibilité, ce qui fait que la majorité des producteurs (74%) n'ont mené aucune action d'adaptation pour garantir l'accès à la terre en situation de COVID-19 (Figure 7).

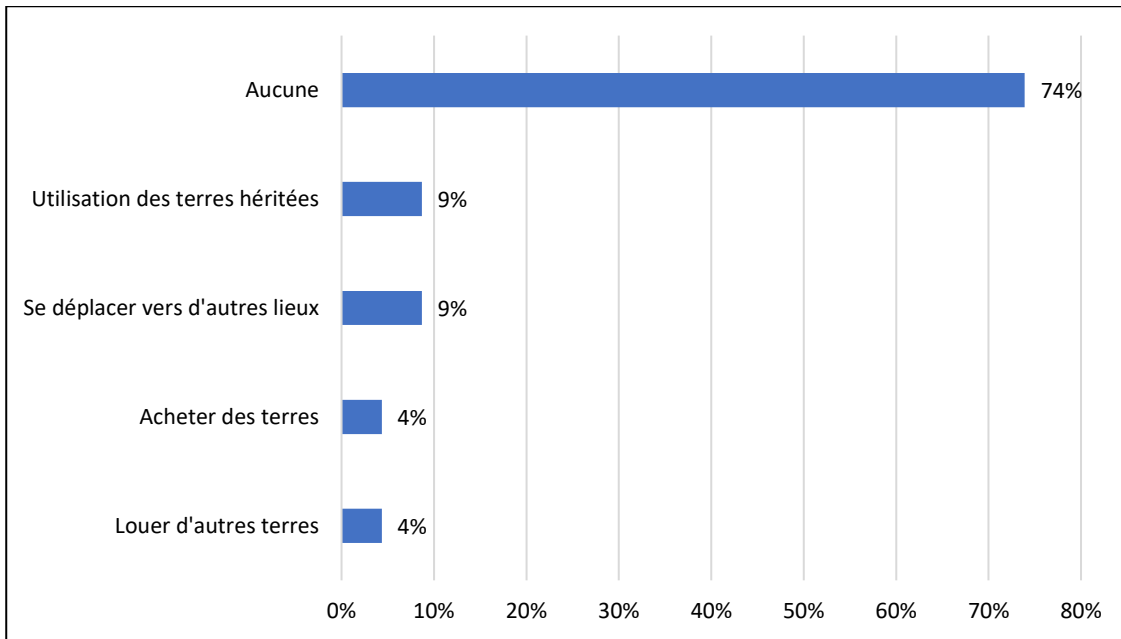


Figure 7. Stratégies d'adaptation développées pour garantir l'accès à la terre pour les activités

Stratégies d'adaptation développées pour garantir l'accès aux services financiers

Une bonne partie des acteurs (29%) n'a développé aucune stratégie concrète en temps de Covid-19 pour garantir l'amélioration de l'accès aux finances (Figure 8). Mais il a été noté un certain nombre de stratégies d'adaptation par quelques acteurs à savoir : la réduction de la superficie emblavée (14% d'entre les producteurs), le changement de SFD (14%), la diversification des sources de financement (14%) et la demande groupée de financement (14%).

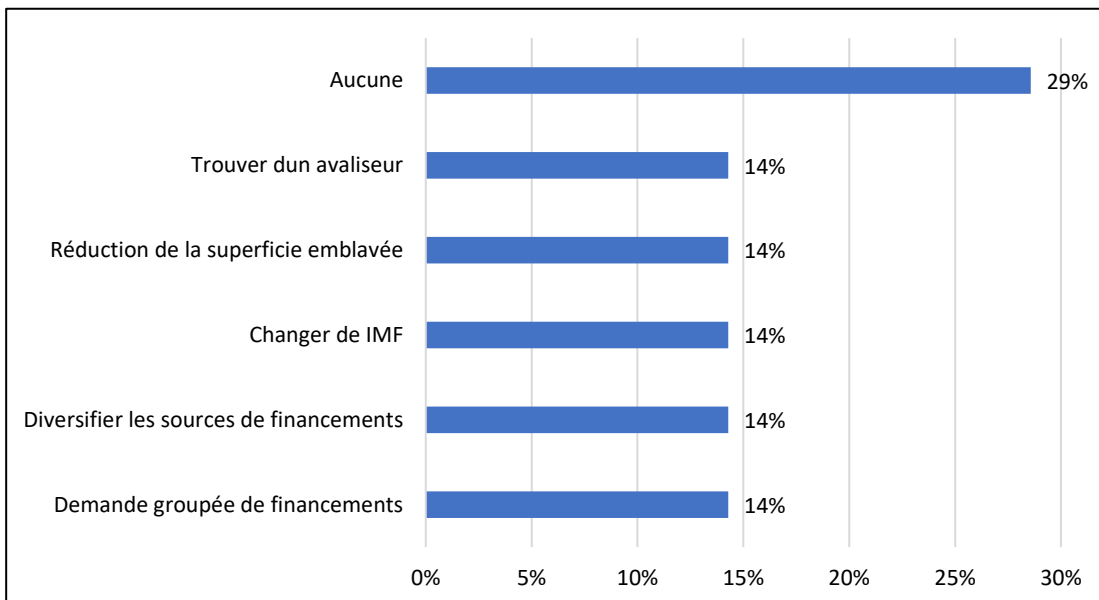


Figure 8. Proportions des acteurs selon les stratégies d'adaptation développées pour garantir l'accès aux services financiers

Stratégies d'adaptation développées pour faire face aux besoins d'assistances sociales

La majorité des acteurs (74%) n'a développé aucune stratégie concrète en temps de COVID-19 pour faire face aux besoins d'assistances sociales (Figure 09). Mais quelques-uns d'entre eux ont adoptés des stratégies telles que : la réduction des dépenses / l'utilisation rationnelle des finances (15%), l'assistance.

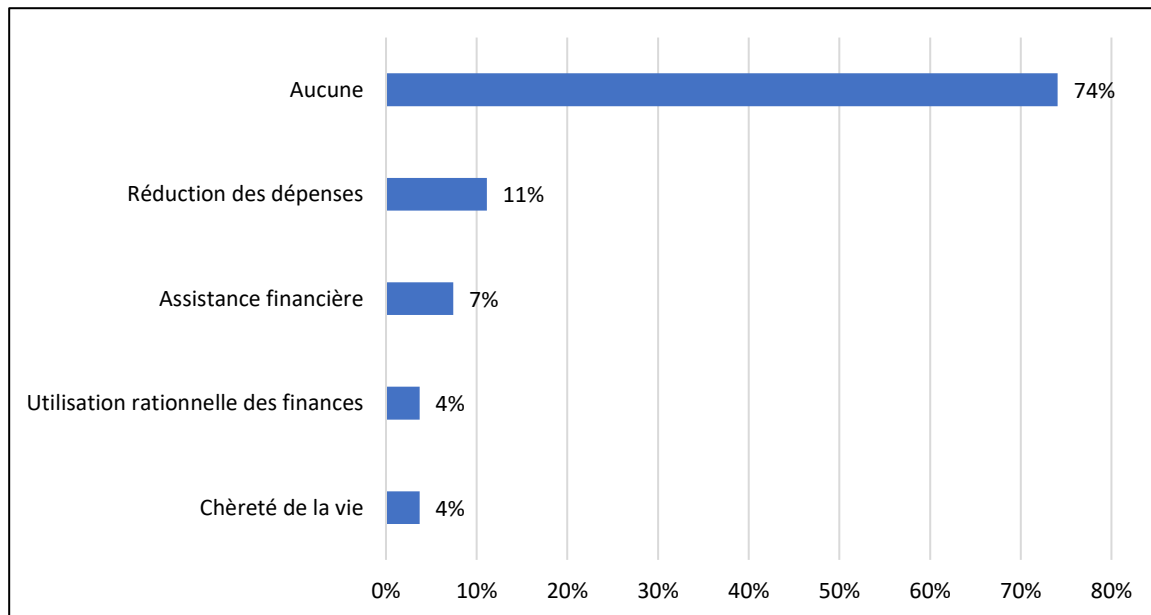


Figure 9. Proportions des acteurs selon les stratégies d'adaptation développées pour faire face aux charges sociales

8. Stratégie de riposte/résilience efficace dans les CVA soja à la crise sanitaire

Les résultats de la présente étude, montrent qu'il y a eu peu d'effets néfastes sur la filière soja en rapport avec les mesures anti COVID 19 (fermetures des frontières, cordons sanitaires, gestes barrières, etc..). Toutefois quelques changements ont été notés en rapports avec l'accès aux intrants de productions, l'accès à la terre par achat, l'accès à la main d'œuvre pour les services opérationnels, l'accès aux services d'appui-conseil, l'accès aux crédits, surtout pour la transformation artisanale du soja, etc. Au vue des difficultés ou effets négatifs enregistrés dans la filière soja au Bénin à cause des mesures anti COVID 19, quelques pistes de stratégies de riposte ou de résilience pouvant aider à faire des corrections et à anticiper sur des cas de perturbations futures sont évoqués dans le tableau 42.

Tableau 42. Propositions de quelques stratégies d'adaptation au vue des effets négatifs des mesures anti COVID 19 sur la filière soja

Catégories d'acteurs	Effets négatifs des mesures anti COVID 19	Stratégies de riposte
Producteurs	Réduction légère de l'accès aux intrants faute de fermeture des frontières pendant la forte période de propagation de la COVID 19	<ul style="list-style-type: none"> - Renforcement du mécanisme d'accès aux intrants spécifiques soja - Constitution de stocks tampon suffisants d'intrants pour traverser des périodes de crises
	Augmentation légère des prix des intrants de production	
	Augmentation légère des prix d'achat de la terre en zone de production	- Renforcement de la communication sur le code foncier au Bénin et les mécanismes d'accès à la terre pour la production agricole qui y sont prévus
	Baisse de la disponibilité de la main d'œuvre et prix élevé de la main d'œuvre	- Renforcement de la mécanisation des opérations de production de soja au Bénin
	Faible contractualisation et résiliation de contrat en temps de COVID 19	- Amélioration des liens d'affaires entre les acteurs directs de la filière soja
Transformateurs	Augmentation du prix d'achat de soja grain	- -
	Faible accès aux crédits pour assurer la transformation	- Renforcement des mécanismes multipartites d'accès aux crédits sur la base des transactions
Commerçants	Augmentation du prix d'achat de soja grain	-
	Faible contractualisation et résiliation de contrat en temps de COVID 19	- Amélioration des liens d'affaires entre les acteurs directs de la filière soja
Prestataires de services d'appui-conseil	Ralentissement et annulation des activités d'appui-conseil pour limiter les contacts physiques	- Digitalisation du conseil agricole : Promotion du conseil agricole par les moyens électroniques /numériques (<i>conseil agricole via les téléphones par appels vocaux, par WhatsApp audio, par whatsapp vidéo, etc..</i>)
	Baisse des quantités de produits transportés	-

Catégories d'acteurs	Effets négatifs des mesures anti COVID 19	Stratégies de riposte
Prestataires de services opérationnels (transports et ouvriers)	Réduction des temps de divertissement à cause des restrictions de mobilité	-

Source : Synthèse à partir des résultats d'étude.

En somme comme stratégies prioritaires de riposte face à la pandémie de COVID-19, on retient :

☒ Renforcement du mécanisme d'accès aux intrants spécifiques soja

Pour faciliter l'approvisionnement des producteurs en intrants spécifiques soja, un mécanisme d'accès et de distribution devra être mis en place avec le concours des opérateurs économiques, les ATDA, les DDAEP, les OPA, etc. A cet effet, des réflexions vont être menées dans l'optique de (i) élaborer un plan d'approvisionnement et de distribution des intrants spécifiques au regard des recommandations techniques de la recherche agricole et des projections de besoins de chaque PDA, (ii) l'amélioration de la disponibilité et de l'accès aux intrants par les producteurs, notamment ceux des zones enclavées par le biais de la mise en place de réseaux de distribution de proximité, à la charge du secteur privé, (iii) l'appui à la sensibilisation des distributeurs d'intrants sur la nécessité d'assurer l'approvisionnement des producteurs en engrais spécifiques soja à moindre coût et (iv) la promotion de l'information pour une meilleure connaissance des intrants.

☒ Renforcement de la mécanisation des opérations de production de soja au Bénin

▪ **Facilitation de l'acquisition des équipements agricoles par les producteurs de soja**

L'amélioration de la productivité demande aussi des efforts de mécanisation pour accompagner l'utilisation des variétés à haut rendement. La facilitation de l'accès aux équipements agricoles devra mettre l'accent sur le recours aux équipements modernes tels que le semoir manuel, la batteuse. Dans le cadre du labour, il faudrait penser à des équipements légers pour le travail de la terre qui seront facilement accessibles aux producteurs. Il s'agira d'appuyer la subvention de l'acquisition d'équipements agricoles auprès des unités de fabrication par les producteurs de soja. Il sera envisagé des acquisitions d'équipements à des montants abordables et raisonnables pour les producteurs selon leur besoin contre un apport qui sera défini au préalable.

▪ **Promouvoir la prestation de services mécanisés par des opérateurs privés aux producteurs de soja grain**

Il s'agira de renforcer davantage et/ ou d'accompagner des jeunes/des acteurs privés désireux de faire de la prestation de services mécanisés dans leurs localités aux producteurs et semenciers de soja. Il s'agira ainsi de favoriser l'émergence d'initiatives privées pour des prestations de services de qualité. L'accompagnement va consister à solliciter des plans d'affaires de prestations de services mécanisés et d'appuyer l'acquisition des équipements pour ceux qui présenteront des plans d'affaires viables.

L'offre en matière de prestation de la mécanisation agricole sera surtout articulée autour de la fourniture de services de labours, de semis mécanisé et de battage. A cet effet, les équipements seront acquis (par subvention avec une contrepartie) et mis à la disposition des prestataires à crédit et à prix étudiés pour offrir des services aux producteurs contre rémunérations adéquates. Les agents des ATDA, dans les communes, en collaboration avec les OPA de la filière, vont assurer la mise en relation et le renforcement des liens entre ces prestataires et les producteurs.

☒ **Renforcement des mécanismes multipartites d'accès aux crédits sur la base des transactions**

- **Assurer un plaidoyer auprès des structures de financement pour faciliter l'accès des acteurs au financement avec des taux d'intérêt à un chiffre**

Il s'agira d'accompagner les OPA pour mener des actions de plaidoyers auprès des SFD et des banques commerciales pour faciliter la mise en place de crédits spécifiques et adaptés aux acteurs de la filière de soja.

- **Renforcer les liens entre les producteurs de soja et les SFD**

Il s'agira d'appuyer le renforcement des liens entre les acteurs de la filière soja et les SFD pour que des facilités soient trouvées en matière d'accès des acteurs aux crédits à taux réduits et que le respect de leurs engagements soit effectif. L'appui va consister à organiser des ateliers d'échanges chaînes de valeurs de mise en relation des SFD et acteurs avec l'appui d'un Expert CVA. Tous les acteurs d'appuis (ATDA, DDAEP, ONG, etc) pourront être sollicités pour contribuer à l'animation de ces ateliers.

- **Faciliter l'accès au crédit par les acteurs de soja auprès des banques et SFD**

Il sera question d'apporter aux OP, à travers des missions d'appui conseils, tout les conseils nécessaires pour présenter de bons dossiers de demande de crédits. Il est important que la facilitation de l'accès aux crédits puisse favoriser la mise en place de crédit à moyen et long termes destiné à l'acquisition des équipements de production, de transformation et à l'approvisionnement en matière première. Ce crédit doit pouvoir tenir compte des cycles de production, de transformation et de commercialisation selon le type de produit ciblé. Les conditions d'accès (garanties foncières ou immobilières, et autres règlementation, etc) pourront être négociées et allégées pour un accès réel aux crédits.

☒ **Amélioration des liens d'affaires entre les acteurs directs de la filière soja**

Des ateliers chaînes de valeurs seront organisés au profit des organisations de producteurs de soja et des transformateurs de soja en fromage, et tourteau. Deux ateliers d'environ 30 personnes venant de tous les pôles de développement agricole seront organisés. Ces ateliers seront les occasions pour expliquer aux participants l'essentiels des principes de fonctionnement suivant l'approche chaîne de valeurs ajoutées (esprit gagnant – gagnant, transparence dans les affaires, entraide, besoins de services intégrés, etc..) et les avantages qu'il y a pour eux de renforcer les liens d'affaires. Des outils

et méthodes de travail pratiques y seront utilisés pour faciliter effectivement les liens entre les participants des différents maillons.

Les différents projets et programmes ainsi que les ONG intervenant au niveau de la filière seront mises à contribution avec l'accompagnement de ATDA.

☒ **Promotion du conseil agricole par les moyens électroniques /numériques (conseil agricole via les téléphones par appels vocaux, par WhatsApp audio, etc..)**

La vulgarisation et le conseil agricole sont des facteurs essentiels du développement qui permettent aux acteurs d'adopter librement des comportements positifs à l'égard des innovations. Ils devront reposer sur une forte utilisation des TIC pour pallier le déficit en personnel du dispositif de vulgarisation et d'encadrement technique des producteurs. Les TIC permettront également de développer d'autres types de services pour améliorer la visibilité et la vente des produits en ligne via téléphone.

9. Conclusion

Le monde entier fait face, depuis la fin d'année 2019, à une grave crise sanitaire marquée par la propagation rapide de la pandémie du Covid-19. Cette pandémie, plus que les autres chocs exogènes, a révélé, comme dans les autres économies du monde, les vulnérabilités de l'économie béninoise. Les effets de cette pandémie n'ont épargné aucun secteur. Ils se font observer du niveau microéconomique au niveau macroéconomique de façon différenciée suivant les secteurs et les groupes socio-professionnels.

Les résultats de cette étude sur les effets de la Covid-19 sur les chaînes de valeurs de la filière soja apportent des réponses dans le débat sur la résilience des acteurs face à la pandémie. Globalement, les résultats de l'étude révèlent que la pandémie de la Covid-19 a eu peu d'effets négatifs pour l'heure sur les CVA de la filière Soja. Les mesures de restrictions anti-Covid ont eu quelques effets mais pas dans des proportions alarmantes. En effet, certains paramètres tels que la disponibilité des intrants (semences, inocula, herbicides et engrais NPK), le prix des intrants, la disponibilité de la main d'œuvre, l'accès à la terre, l'accès aux crédits, les changements sociaux, etc. ont été affectés au cours de la période de la Covid-19.

Cependant, certains acteurs loin de rester inactifs face aux effets de la pandémie, ont tout de même su s'adapter en développant quelques stratégies pour atténuer les effets sur leurs activités. Parmi les stratégies adoptées l'on peut citer : le changement de sources d'approvisionnement en intrants, l'intensification de l'utilisation de la main d'œuvre familiale pour réduire les coûts, la réduction de la superficie emblavée, la diversification des sources de financement, la demande groupée de financement, la réduction des dépenses / l'utilisation rationnelle des finances, etc.

La crise sanitaire de la Covid-19 vient mettre au grand jour les problèmes liés à l'agriculture en général et à la sécurité alimentaire en particulier. Une situation de récession dont les conséquences vont se faire sentir à divers niveaux du tissu social et économique. Il est donc important de renforcer d'avantage le secteur agricole d'une part, et de l'autre, adopter de nouvelles innovations ou technologies agricoles pour assurer la sécurité alimentaire.

REFERENCES BIBLIOGRAPHIQUES.

1. GIZ/ProAgri Bénin (2018). Etat de la filière soja au Bénin
2. GIZ/ProAGRI Bénin (2019). Programme National de Développement de la Filière Soja
3. GIZ/SEWOH Bénin (2015). La filière soja et ses chaines de valeur ajoutée.
4. Nation Unies – Bénin. (2020). Etude des impacts socio-économiques de la COVID-19 au Bénin.
Rapport final

ANNEXES

5	Autres à préciser.....		
---	------------------------	--	--

Si changement il y a, pourquoi (justification)

.....

.....

.....

.....

.....

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développé pour garantir la disponibilité en intrants

.....

.....

.....

.....

2.4. Appréciez l'évolution des prix des intrants :

N°	Types d'intrants	Prix des intrants	
		Avant COVID	Pendant COVID
1	Semences (f/kg)		
2	Inoculum (f/sachet)		
3	Herbicides (f/L ou f/bouteille)		
4	Engrais (urée) (f/sac de 50kg)		
5	Engrais (NPK) (f/sac de 50kg)		
6.	Autres à préciser		

Si changement il y a, pourquoi (justification) :

.....

.....

.....

.....

.....

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développé pour faire face aux fluctuations des prix des intrants :

.....

.....

.....

.....

2.5. Appréciez la disponibilité de la main d'œuvre (cochez le casier correspondant) : (1. Disponible ; 2.Faible disponibilité ; 3.Pas disponible)

Modalités de disponibilité	Avant COVID	Pendant COVID
1.Disponible		
2.Faible disponibilité		

3.Pas disponible		
------------------	--	--

Quels sont les principaux changements dans la disponibilité de la main d'œuvre pour les activités de production de soja et pourquoi ?

Changements dans la disponibilité de la main d'œuvre	Raisons de ces changements

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée pour garantir la disponibilité de la main d'œuvre :

.....

.....

.....

.....

.....

2.6. Appréciez le coût de la main d'œuvre au niveau de la production (cocher le casier correspondant) :.....

N°	Opérations culturales	Modalités	Avant COVID		Pendant COVID	
1	Défrichage	1.Pas chère				
		2.Moins chère				
		3.Chère				
2	Labour	1.Pas chère				
		2.Moins chère				
		3.Chère				
3	Sarclage	1.Pas chère				
		2.Moins chère				
		3.Chère				
4	Semis	1.Pas chère				
		2.Moins chère				
		3.Chère				
5	Récolte	1.Pas chère				
		2.Moins chère				
		3.Chère				

Quels sont les principaux changements dans les coûts de la main d'œuvre pour les activités de production de soja et pourquoi ?

Changements dans les coûts de la main d'œuvre	Raisons de ces changements

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée pour faire face aux fluctuations des coûts de la main d'œuvre :

.....

.....

.....

.....

.....

2.7. En quelle période de l'année la main d'œuvre sollicitée pour les opérations de production coûte moins chère :

.....

N°	Opérations culturales	Période (mois à mois)
1	Défrichage	
2	Labour	
3	Sarclage	
4	Semis	
5	Récolte	

2.8. En quelle période de l'année la main d'œuvre sollicitée pour les opérations de production coûte chère

.....

.....

N°	Opérations culturales	Période (mois à mois)
1	Défrichage	
2	Labour	
3	Sarclage	
4	Semis	

5	Récolte	
---	---------	--

2.9. Appréciez l'accès à la terre pour la production dans votre zone (cocher le casier correspondant)

.....

Modalités	Avant COVID		Pendant COVID	
	Achat	Location	Achat	Location
1.Facile				
2.Peu contraignant				
3.Contraignant				
4.Ne sais pas				

Quels sont les principaux changements dans la facilité à accéder à la terre pour la production de soja et pourquoi ?

Changements dans la facilité d'accès à la terre pour la production de soja	Raisons de ces changements

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée pour garantir l'accès à la terre pour vos activités de production de soja :

.....

2.10. Appréciez le coût d'accès à la terre pour la production de soja :

N°	Modalités	Avant COVID 19	Pendant COVID 19
1	Prix d'achat de la terre (hectare)		
2	Prix de location de la terre (hectare)		

Quels sont les principaux changements dans le coût de la terre en rapport avec COVID ?

Changements dans le coût de la terre en rapport avec COVID	Raisons de ces changements

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée pour faire face aux fluctuations des coûts d'accès à la terre pour vos activités :

.....

.....

.....

.....

2.11. Avez-vous eu accès au moins une fois aux crédits ? Oui.....NON.....

2.12. Quels changements liés au COVID y a-t-il eu dans les conditions d'accès aux services financiers.....

.....

.....

.....

Si changement il y a, pourquoi (justification)

.....

.....

.....

.....

.....

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée pour garantir l'accès aux services financiers :

.....

.....

.....

.....

2.13. Quel est votre niveau d'accès aux crédits avant et pendant COVID 19

	Crédits (FCFA)	
	Avant COVID 19	Pendant COVID 19
Crédits sollicités par an pour la production de soja		
Crédits obtenus par an pour la production de soja		

Quels sont les principaux changements dans les montants de crédit obtenus en rapport avec COVID 19 et les raisons ?

Changements dans les crédits obtenus en rapport avec COVID	Raisons de ces changements

Quelles stratégies d'adaptation utilisez-vous face à ces changements ?

.....
.....
.....
.....

2.14. Niveau de demande de soja grain

Quelle est la quantité moyenne (kg) de soja grain achetées par vos clients et à quel prix avant et pendant COVID 19 :

	Quantités (kg) et prix (FCFA)			
	Avant COVID 19		Pendant COVID 19	
	Période de récolte /d'abondance	Période de rareté	Période de récolte /d'abondance	Période de rareté
Qtité mensuelle				
Prix (F/kg)				

2.15. Revenus moyens procurés par la vente du soja grain par campagne agricole

Revenus par campagne (FCFA)	
Avant COVID 19 (en 2019)	Pendant COVID 19 (en 2020)

NB : l'estimation peut être à partir du nombre de sacs de soja grains réellement vendus par le producteur.

2.16. Impacts social

Quels sont les types d'actions d'ordre social avez-vous menées avant COVID 19 et pendant COVID 19 ?

N°	Types d'actions	Actions sociales habituelles menées	
		Avant COVID	Pendant COVID
1	Prise en charge de tiers (famille)		
2	Dons faits		
3	Assistance financière		
4	Participation aux œuvres communautaires		
5	Autres à préciser		

Si changement il y a, pourquoi (justification)

.....

Y a-t-il des personnes de votre famille ou de votre entourage indirectement touchées par la crise de la Covid 19 (perte d'activités économiques par exemple) à qui vous êtes venu en aide financièrement ou matériellement ?

Oui : Non :

Si oui combien sont-ils ?.....

A combien estimez-vous ces aides ?.....

Mission d'analyse des effets des restrictions anti-covid19 sur les chaînes de valeur ajoutée du soja au Bénin

Guide d'entretien avec les transformateurs

1. Identification

Date :

Département.....

Commune :

Nom et Prénoms :

Sexe : M F

Qualité : Transformateur artisanal Transformateur moderne

Transformateur industriel

Contacts (mail et tél) :

2. Diagnostic situationnel de l'évolution des chaînes de valeurs ajoutées soja avant et pendant les manifestations du COVID 19 dans la zone d'intervention du ProCIVA

2.1 *Quels principaux types d'intrants utilisez-vous dans la transformation du soja grains (soja grains, eau, autres : préciser) ?* :

.....

.....

.....

2.2 *Appréciez la disponibilité et l'accès aux intrants de transformation de soja*

Principaux types d'intrants		1 : Soja grain	2 : Eau	3 : Autres
Situation avant Covid19 (précisez les périodes)	Disponibilité ((1.bien disponible, 2.fairement disponible, 3.pas disponible)			
	Sources d'approvisionnement			
	Prix d'achat (FCFA)			
	Préciser l'unité			
Situation sous Covid19 (précisez les périodes)	Disponibilité ((1.bien disponible, 2.fairement disponible, 3.pas disponible)			
	Sources d'approvisionnement			
	Prix d'achat (FCFA)			
	Préciser l'unité			

Si changement il y a, pourquoi (justification) et quelle stratégie d'adaptation avez-vous développé pour faire face aux changements ? :

Par rapport à	Quel changement	Raisons de ces changements	Stratégies d'adaptation mises en œuvres
Disponibilité des intrants			
Aux sources d'approvisionnement des intrants			
Aux prix des intrants			

2.3 Quels principaux équipements utilisez-vous dans la transformation de soja grains ?

.....

2.4 Appréciez la disponibilité et l'accès aux équipements de transformation de soja

Principaux équipements		1 : Moulin	2 : Presse	3 : Foyer	4 : Autres
Situation avant Covid19	Disponibilité ((1.bien disponible, 2.faiblement disponible, 3.pas disponible)				
	Sources d'approvisionnement				
	Prix (FCFA)				
	Délai de livraison (en nombre de jours)				
Situation sous Covid19	Disponibilité ((1.bien disponible, 2.faiblement disponible, 3.pas disponible)				
	Sources d'approvisionnement				
	Prix (FCFA)				
	Délai de livraison (en nombre de jours)				

Si changement il y a, pourquoi (justification) et quelle stratégie d'adaptation avez-vous développé pour faire face à ces changements ? :

Par rapport à	Quel changement	Raisons de ces changements	Stratégies d'adaptation mises en œuvres
Disponibilité des équipements			
Aux sources d'approvisionnement des équipements			
Aux prix des équipements			

Aux délais de livraison des équipements			
-----------------------------------------	--	--	--

2.5 Appréciez la disponibilité de la main d'œuvre (cochez le casier correspondant):.....

Modalités de disponibilité	Avant COVID	Pendant COVID
1.Disponible		
2.Faible disponibilité		
3.Pas disponible		

Quels sont les principaux changements dans la disponibilité de la main d'œuvre pour les activités de transformation de soja et pourquoi ?

Changements dans la disponibilité de la main d'œuvre	Raisons de ces changements

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée pour garantir la disponibilité de la main d'œuvre :

.....

.....

.....

.....

.....

2.6 Utiliser vous de la main d'œuvre salariée ? Oui :.....Non :.....

Si non, passer à la ligne 4 et 5

2.7 Appréciez le coût de la main d'œuvre au niveau de la transformation (cocher le casier correspondant) :.....

N°	Opérations de transformation (A préciser)	Modalités	Avant COVID		Pendant COVID	
1	Triage et vannage	1.Pas chère				
		2.Moins chère				
		3.Chère				
2	Lavage	1.Pas chère				
		2.Moins chère				
		3.Chère				
3	Trempage	1.Pas chère				
		2.Moins chère				
		3.Chère				
4	Broyage	1.Pas chère				
		2.Moins chère				
		3.Chère				

5	Autres	1.Pas chère				
		2.Moins chère				
		3.Chère				

Quels sont les principaux changements dans les coûts de la main d'œuvre pour les activités de transformation de soja et pourquoi ?

Changements dans les coûts de la main d'œuvre	Raisons de ces changements

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée pour faire face aux fluctuations des coûts de la main d'œuvre :

.....

.....

.....

.....

2.8 En quelle période de l'année la main d'œuvre sollicitée pour les opérations de transformation coûte moins chère :

N°	Opérations culturales	Période (mois à mois)
1	Triage et vannage	
2	Lavage	
3	Trempage	
4	Broyage	
5	Autres	

2.9 En quelle période de l'année la main d'œuvre sollicitée pour les opérations de transformation coûte chère

.....

.....

N°	Opérations culturales	Période (mois à mois)
1	Triage et vannage	
2	Lavage	

3	Trempage	
4	Broyage	
5	Autres	

2.10 Nature des relations avec les acteurs (clients)

Situation des contrats		Nombre
Situation avant Covid19	Nombre de contrats (signés)	
	Nombre de contrats résiliés ou rompus	
Situation sous Covid19	Nombre de contrats (signés)	
	Nombre de contrats résiliés ou rompus	

Quels sont les principaux changements dans les relations d'affaires avec les autres acteurs et pourquoi ?

Changements dans les relations avec les autres acteurs	Raisons de ces changements

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée pour faire face aux changements dans les relations avec les autres acteurs :

.....

.....

.....

.....

.....

2.11 Avez-vous eu accès au moins une fois aux crédits ? Oui.....NON.....

2.12 Quels changements liés au COVID y a-t-il eu dans les conditions d'accès aux services financiers.....

.....

.....

.....

Si changement il y a, pourquoi (justification)

.....

.....

.....

.....

.....

 Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée pour garantir l'accès aux services financiers :

.....

2.13 *Quel est votre niveau d'accès aux crédits avant et pendant COVID 19*

	Crédits (FCFA)	
	Avant COVID 19	Pendant COVID 19
Crédits sollicités par an pour la transformation de soja		
Crédits obtenus par an pour la transformation de soja		

Quels sont les principaux changements dans les montants de crédit obtenus en rapport avec COVID 19 et les raisons ?

Changements dans les crédits obtenus en rapport avec COVID	Raisons de ces changements

Quelles stratégies d'adaptations utilisez-vous face à ces changements ?

.....

2.14 *Accès au marché (1. Fromage de soja, 2. tourteau de soja)*

Périodes		Fromage de soja		Tourteaux de soja	
		Période favorable (...)	Période de rareté (...)	Période favorable	Période de rareté
Situation avant Covid19	Quantité moyenne de soja grain achetée				
	Quantité moyenne de chaque produit transformé vendu				

	Prix de vente de chaque produit transformé				
	Préciser l'unité				
	Revenus moyens de vente de chaque produit transformé				
Situation sous Covid19	Quantité moyenne de soja grain achetée				
	Quantité moyenne de chaque produit transformé vendu				
	Prix de vente de chaque produit transformé				
	Préciser l'unité				
	Revenus moyens de vente de chaque produit transformé				

Si changement il y a, pourquoi (justification)

.....

.....

.....

.....

.....

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée à cet effet :

.....

.....

.....

.....

2.15 Impacts sociaux

Quels sont les types d'actions d'ordre social avez-vous menées (prise en charge de tiers, dons faits, assistance financière, participation aux œuvres communautaires, etc..) avant COVID 19 et pendant COVID 19 ?

N°	Types d'actions	Actions sociales habituelles menées	
		Avant COVID	Pendant COVID
1	Prise en charge de tiers (famille)		
2	Dons faits		
3	Assistance financière		
4	Participation aux œuvres communautaires		
5	Autres à préciser		

Si changement il y a, pourquoi (justification)

.....

.....

.....

.....
.....

Y a-t-il des personnes de votre famille ou de votre entourage indirectement touchées par la crise de la Covid 19 (perte d'activités économiques par exemple) à qui vous êtes venu en aide financièrement ou matériellement ?

Oui : Non :

Si oui combien sont-ils ?.....

A combien estimez-vous ces aides ?.....

Mission d'analyse des effets des restrictions anti-covid19 sur les chaînes de valeur ajoutée du soja au Bénin

Guide d'entretien avec les commerçants

1. Identification

Date :

Département.....

Commune :

Nom et Prénoms :

Sexe : M F

Qualité : Commerçant de soja grain Commerçant de fromage de ja

Contacts (mail et tél) :

2. Diagnostic situationnel de l'évolution des chaînes de valeurs ajoutées soja avant et pendant les manifestations du COVID 19 dans la zone d'intervention du ProCIVA

2.1 Appréciez la disponibilité et l'accès aux produits de commercialisation

		Soja grain		Fromage de soja	
		Période de récolte (...)	Période de rareté	Période d'abondance	Période de rareté
Situation avant Covid19	Disponibilité (1.bien disponible, 2.faiblement disponible, 3.pas disponible)				
	Sources d'approvisionnement				
	Prix (F CFA)				
	Préciser l'unité Pour fromage de soja (boule, portion, morceau)				
Situation sous Covid19	Disponibilité (1.bien disponible, 2.faiblement disponible, 3.pas disponible)				
	Sources d'approvisionnement				
	Prix (F CFA)				
	Préciser l'unité Pour fromage de soja (boule, portion, morceau)				

Si changement il y a, pourquoi (justification) et quelle stratégie d'adaptation avez-vous développé pour faire face aux changements ? :

Par rapport à	Quel changement	Raisons de ces changements	Stratégies d'adaptation mises en œuvres
Disponibilité du soja grain			
Aux sources d'approvisionnement du soja grain			
Aux prix du soja grain			
Disponibilité du fromage de soja			
Aux sources d'approvisionnement du fromage			
Aux prix du fromage de soja			

2.2 Nature des relations avec les acteurs

Situation des contrats		Nombre
Situation avant Covid19	Nombre de contrats (signés)	
Situation sous Covid19	Nombre de contrats (signés)	
	Nombre de contrats résiliés ou rompus	

Quels sont les principaux changements dans les relations d'affaires avec les autres acteurs et pourquoi ?

Changements dans les relations avec les autres acteurs	Raisons de ces changements

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développé pour faire face aux changements dans les relations avec les autres acteurs :

.....

.....

.....

.....

.....

2.3 Avez-vous eu accès au moins une fois aux crédits ? Oui.....NON.....

2.4 Quels changements liés au COVID y a – t-il eu dans les conditions d'accès aux services financiers.....

.....

Si changement il y a, pourquoi (justification)

.....

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développé pour garantir l'accès aux services financiers :

.....

2.5 Quel est votre niveau d'accès aux crédits avant et pendant COVID 19

	Crédits (FCFA)	
	avant COVID 19	pendant COVID 19
Crédits sollicités par an pour la commercialisation de soja grain		
Crédits obtenus par an pour la commercialisation de soja grain		
Crédits sollicités par an pour la commercialisation de fromage de soja		
Crédits obtenus par an pour la commercialisation de fromage de soja		

Quels sont les principaux changements dans les montants de crédit obtenus en rapport avec COVID 19 et les raisons ?

Changements dans les crédits obtenus en rapport avec COVID	Raisons de ces changements
------------------------------------------------------------	----------------------------

Quelles stratégies d'adaptations utilisez-vous face à ces changements ?

.....
.....
.....
.....

2.6 Accès au marché (1. Fromage de soja 2. Soja grain)

Périodes		Fromage de soja		Soja grain	
		Période favorable...	Période de rareté...	Période favorable	Période de rareté
Situation avant Covid19	Quantité moyenne de chaque produit achetée				
	Quantité moyenne de chaque produit vendu				
	Prix de vente de chaque produit				
	Préciser l'unité				
	Revenus moyens de vente de chaque produit				
Situation sous Covid19	Quantité moyenne de chaque produit achetée				
	Quantité moyenne de chaque produit vendu				
	Prix de vente de chaque produit				
	Préciser l'unité				
	Revenus moyens de vente de chaque produit				

Si changement il y a, pourquoi (justification)

.....
.....
.....
.....
.....

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développé à cet effet :

.....
.....

.....

2.7 Impacts sociaux

Quels sont les types d'actions d'ordre social avez-vous menées (prise en charge de tiers, dons faits, assistance financière, participation aux œuvres communautaires, etc..) avant COVID 19 et pendant COVID 19 ?

N°	Types d'actions	Actions sociales habituelles menées	
		Avant COVID	Pendant COVID
1	Prise en charge de tiers (famille)		
2	Dons faits		
3	Assistance financière		
4	Participation aux œuvres communautaires		
5	Autres à préciser		

Si changement il y a, pourquoi (justification)

.....

Y a-t-il des personnes de votre famille ou de votre entourage indirectement touchées par la crise de la Covid 19 (perte d'activités économiques par exemple) à qui vous êtes venu en aide financièrement ou matériellement ?

Oui : Non :

Si oui combien sont-ils ?.....

A combien estimez-vous ces aides ?.....

Mission d'analyse des effets des restrictions anti-covid19 sur les chaînes de valeur ajoutée du soja au Bénin

Guide d'entretien avec les prestataires de services opérationnels spécifiques (Transporteurs, tractoristes, négociants, etc)

1. Identification de l'enquêté

- 1.1 Date :
- 1.2 Département :
- 1.3 Commune :
- 1.4 Structure :
- 1.5 Personnes rencontrées (Nom, titre,) :
- 1.6 Qualité / type de service
- 1.7 Contact téléphonique :

2. Diagnostic situationnel de l'évolution des chaînes de valeurs ajoutées soja avant et pendant les manifestations du COVID 19 dans la zone d'intervention du ProCIVA

2.1 *Quels sont les types de services que vous offrez aux acteurs de la filière soja ?*

N°	Types de services offerts	Maillons concernés (fourniture d'intrants spécifiques, production, transformation, commercialisation)
1		
2		
3		
4		

2.2 *Quels sont les changements dans vos services aux acteurs de la filière soja liés au COVID 19 ?*

N°	Types de services offerts	Changements liés à COVID 19
1		
2		
3		
4		

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée pour atténuer les effets de la restriction sur les services que vous offrez ?

.....

2.3 Quels les coûts de vos services offerts aux acteurs ?

N°	Types de services offerts	Prix Avant COVID	Prix Pendant COVID
1			
2			
3			
4			

Si changement/effet il y a, pourquoi (justification)

.....

2.4 Quels sont les impacts social, économique et financier des restrictions COVID sur vous et vos activités ?

N°	Niveau	Impacts des restrictions liés à COVID
1	Social	
2	Economique /Financier	

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée pour atténuer les impacts sociaux et économiques des restrictions liés à COVID 19 sur vous et vos activités ?

.....

Mission d'analyse des effets des restrictions anti-covid19 sur les chaînes de valeur ajoutée du soja au Bénin

Guide d'entretien auprès des structures d'appui au développement de la filière soja (ONG, ATDA, OPA, etc)

1. Identification de l'enquêté

1.1 Date :

1.2 Département :

1.3 Commune :

1.4 Structure :

1.5 Personnes rencontrées (Nom, titre) :

1.6 Titre

1.7 Contact téléphonique :

II. Appui à la filière soja

2.1 Zone d'intervention de la structure.

.....
.....
.....
.....

2.2 Types d'appui au développement au niveau de la filière (maillon par maillon) (formations spécifiques, coaching, facilitations spécifiques, etc..) ; Décrire correctement ce qui se fait en terme d'appui.

Maillons	Description
Fourniture d'intrants	
Production	
Transformation	
Commercialisation	

III. Diagnostic situationnel de l'évolution des chaînes de valeurs ajoutées soja avant et pendant les manifestations du COVID 19 dans la zone d'intervention du ProCIVA

3.1 *Quels sont les principaux effets de restriction anti COVID 19 sur vos activités d'appui sur les CVA soja grain, Tourteau de soja et fromage de soja*

Niveau / maillon	Effets des restrictions anti COVID 19 sur les activités d'appuis
Approvisionnement en intrants et matière première	
Production	
Transformation (Tourteau de soja et fromage de soja)	
Commercialisation de soja grain et des produits transformés de soja (tourteaux de soja)	

Si changement/effet il y a, pourquoi (justification)

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développée pour atténuer les effets de la restriction sur vos activités d'appui ?

.....
.....
.....
.....
.....

3.2 *Quels sont les impacts social, économique et financier des restrictions COVID le long des trois chaînes de valeurs ajoutées ?*

N°	Niveau	Impacts
1	Social	
2	Economique /financier	

3.3 *Quels sont les principaux effets de restriction anti COVID 19 sur vos relations avec les partenaires techniques et financiers ?*

N°	Effets des restrictions anti COVID sur les relations avec les PTF
1	
2	
3	
4	

Si changement/effet il y a, pourquoi (justification)

.....

Quelle stratégie d'adaptation avez-vous développé pour atténuer les effets de la restriction sur vos relations avec les PTF qui vous accompagnent ?

.....

Annexe 2 : Données à collecter

Domaines	Indicateurs d'appréciation des effets de COVID 19	Données à collecter
Accès aux intrants de production (semences, engrais, etc.)	<ul style="list-style-type: none"> ○ Degré de disponibilité des quantités de chaque intrant utilisé ○ Source d'approvisionnement de chaque intrant utilisé ○ Prix de chaque intrant utilisé ○ Mesures d'adaptation aux changements 	<ul style="list-style-type: none"> - Types d'intrants soja utilisés (semences, engrais, inoculum, produits phytosanitaires,); - Sources d'approvisionnement en intrants soja avant COVID 19 et pendant COVID 19 ; - Degré de disponibilité des intrants : semences, engrais, inoculum, insecticides, herbicides disponibles avant COVID 19 et pendant COVID 19 ; - Prix des intrants : semences, engrais, inoculum, insecticides, herbicides disponibles avant COVID 19 et pendant COVID 19 ; - Synthèse des principaux changements dans l'accès aux intrants de production de soja liés à COVID 19 - Stratégies d'adaptation développées face à ces changements
Accès aux intrants de transformation	<ul style="list-style-type: none"> ○ Degré de disponibilité des quantités de chaque intrant utilisé ○ Source d'approvisionnement de chaque intrant utilisé ○ Prix de chaque intrant utilisé ○ Mesures d'adaptation aux changements 	<ul style="list-style-type: none"> - Types d'intrants de transformation utilisés (semences, engrais, inoculum, produits phytosanitaires,); - Sources d'approvisionnement en intrants de transformation avant COVID 19 et pendant COVID 19 ; - Prix des intrants de transformation avant COVID 19 et pendant COVID 19 ; - Synthèse des principaux changements dans l'accès aux intrants de transformation de soja liés à COVID 19 ; - Stratégies d'adaptation développées par les acteurs face à ces changements.
Accès à la matière première par les transformateurs	<ul style="list-style-type: none"> ○ Degré de disponibilité du soja grain (<i>référence période de soudure et période de récolte</i>) 	<ul style="list-style-type: none"> - Quantités de soja grains accessibles par mois avant COVID 19 en période d'abondance (novembre-décembre) ;

Domaines	Indicateurs d'appréciation des effets de COVID 19	Données à collecter
	<ul style="list-style-type: none"> ○ Prix d'achat du soja grain <i>référence période de soudure et période de récolte</i>) ○ Mesures d'adaptation aux changements 	<ul style="list-style-type: none"> - Quantités de soja grains accessibles par mois avant COVID 19 en période de soudure ; - Quantités de soja grains accessibles par mois pendant COVID 19 en période d'abondance (novembre-décembre) ; - Quantités de soja grains accessibles par mois pendant COVID 19 en période de soudure ; - Prix d'achat du soja grain en période de récolte / d'abondance avant COVID 19 (novembre-décembre) ; - Prix d'achat du soja grain en période de soudure avant COVID 19 ; - Prix d'achat du soja grain en période de récolte / d'abondance pendant COVID 19 (novembre-décembre) ; - Prix d'achat du soja grain en période de soudure pendant COVID 19 ; - Synthèse des changements obtenus en 2020 dans l'approvisionnement en soja grain liés à COVID 19 ; - Stratégies d'adaptation développées par les acteurs face à ces changements.
<p>Accès aux équipements (production, transformation, commercialisation)</p>	<ul style="list-style-type: none"> ○ Degré de disponibilité de chaque équipement utilisé sur le marché d'approvisionnement ; ○ Prix d'achat de chaque équipement utilisé ○ Délai de livraison de chaque équipement utilisé ○ Source d'approvisionnement de chaque équipement utilisé ○ Mesures d'adaptation aux changements 	<ul style="list-style-type: none"> - Types d'équipements spécifiques de production, de transformation, et de commercialisation utilisés ; - Disponibilité des équipements spécifiques : de production, de transformation, et de commercialisation utilisés avant COVID 19 ; - Disponibilité des équipements spécifiques : de production, de transformation, et de commercialisation utilisés pendant COVID 19 ; - Prix d'achat des équipements spécifiques : de production, de transformation, et de commercialisation utilisés avant COVID 2019 ; - Prix d'achat des équipements spécifiques : de production, de transformation, et de commercialisation utilisés pendant COVID 2019 ;

Domaines	Indicateurs d'appréciation des effets de COVID 19	Données à collecter
		<ul style="list-style-type: none"> - Délai de livraison de chaque équipement : production, de transformation, et de commercialisation utilisés avant COVID 19 ; - Délai de livraison de chaque équipement : production, de transformation, et de commercialisation utilisés pendant COVID 19 ; - Sources d'approvisionnement des équipements spécifiques : de production, de transformation, et de commercialisation utilisés avant COVID 19 ; - Sources d'approvisionnement des équipements spécifiques : de production, de transformation, et de commercialisation utilisés pendant COVID 19 ; - Synthèse des changements obtenus dans l'approvisionnement en équipements liés à COVID 19 ; - Stratégies d'adaptation développées par les acteurs face à ces changements dans l'approvisionnement en équipements.
Accès à la main d'œuvre	<ul style="list-style-type: none"> ○ Degré de disponibilité de la main d'œuvre sollicitée ○ Prix de la main d'œuvre sollicitée pour les opérations ○ Mesures d'adaptation aux changements 	<ul style="list-style-type: none"> - Disponibilité de la main d'œuvre avant COVID 19 ; - Disponibilité de la main d'œuvre pendant COVID 19 ; - Prix de la main d'œuvre sollicitée pour les opérations de production (Labour, sarclage, semis et récolte) : période bon marché et période de cherté, avant COVID 19 ; - Prix de la main d'œuvre sollicitée pour les opérations de production (Labour, sarclage, semis et récolte) : période bon marché et période de cherté, pendant COVID 19 ; - Prix de la main d'œuvre sollicitée pour les opérations de transformation (opérations importantes) : période bon marché et période de cherté avant COVID 19 ;

Domaines	Indicateurs d'appréciation des effets de COVID 19	Données à collecter
		<ul style="list-style-type: none"> - Prix de la main d'œuvre sollicitée pour les opérations de transformation (opérations importantes) : période bon marché et période de cherté pendant COVID 19 ; - Synthèse des changements obtenus dans la disponibilité de main d'œuvre liés à COVID 19 ; - Synthèse des changements obtenus dans le prix de la main d'œuvre liés à COVID 19 ; - Stratégies d'adaptation développées par les acteurs face à ces changements.
Accès à la terre	<ul style="list-style-type: none"> ○ Prix d'achat de la terre ○ Prix de location de la terre ○ Mesures d'adaptation aux changements 	<ul style="list-style-type: none"> - Prix d'achat de la terre (kanti, hectare) en 2019 ; - Prix d'achat de la terre (kanti, hectare) à fin 2020 - Prix de location de la terre (kanti, hectare) en 2019 ; - Prix de location de la terre (kanti, hectare) à fin 2020 ; - Raisons des changements de prix d'achat de la terre ; - Raison des changements de prix de location de la terre ; - Stratégies d'adaptation développées si existence de facteurs de changement en rapport avec COVID 19.
Nature des relations entre les acteurs des différents maillons	<ul style="list-style-type: none"> ○ Situation contractuelle des relations ○ Mesures d'adaptation aux changements 	<ul style="list-style-type: none"> - Nombre de contrats de vente (verbaux ou écrits) existants avant COVID 19 ; - Nombre de contrats de vente (verbaux ou écrits) existants pendant COVID 19 ; - Nombre de contrats résiliés à cause de COVID 19 en 2020 ; - Stratégies d'adaptation développées face aux ruptures de contrats de vente.
Accès aux services financiers	<ul style="list-style-type: none"> ○ Type de produits financiers ; ○ Nombre de demandes de crédits enregistrés ; ○ Nombre de demandes de crédits octroyés ; 	<p>Acteurs filière soja</p> <ul style="list-style-type: none"> - Crédits sollicités par an pour l'activité avant COVID 19 ; - Crédits sollicités par an pour l'activité pendant COVID 19 ; - Crédits obtenus par an pour l'activité avant COVID 19 ; - Crédits obtenus par an pour l'activité pendant COVID 19

Domaines	Indicateurs d'appréciation des effets de COVID 19	Données à collecter
	<ul style="list-style-type: none"> ○ Conditions d'accès aux services financiers 	<ul style="list-style-type: none"> - Raisons principales du changement s'il y en a eu ; - Stratégies d'adaptation face au changement d'accès au crédit. <p>Acteurs SFD</p> <ul style="list-style-type: none"> - Types de produits financiers proposés aux acteurs de la filière soja avant COVID 19 ; - Types de produits financiers proposés aux acteurs de la filière soja pendant COVID 19 ; - Nombre de demande de crédits soja exprimés avant COVID (2019) ; - Nombre de demande de crédits soja exprimés pendant COVID (2020) ; - Nombre de demandes de crédit octroyés/accordés avant COVID (2019) ; - Nombre de demandes de crédit octroyés/accordés pendant COVID (2020) ; - Synthèse des changements dans l'octroi de crédit en rapport avec COVID 19.
Accès aux marchés	<ul style="list-style-type: none"> ○ Niveau de la demande (quantités demandées) du soja grain par les acheteurs en période de récolte /d'abondance ○ Niveau de la demande (quantités demandées) du soja grain par les acheteurs en période de rareté ○ Niveau de la demande de produit transformé du soja par les acheteurs en période de rareté ○ Niveau de la demande de produit transformé du soja par les acheteurs en période d'abondance 	<ul style="list-style-type: none"> ○ Quantité mensuelle moyenne de soja grain achetées en période de récolte /d'abondance en 2019 ; ○ Quantité mensuelle moyenne de soja grain achetées en période de récolte /d'abondance en 2020 ; ○ Quantité mensuelle moyenne de soja grain achetées en période de rareté en 2019 ; ○ Quantité mensuelle moyenne de soja grain achetées en période de rareté en 2020 ; ○ Quantité mensuelle moyenne de produits transformés achetés en période d'abondance en 2019 ; ○ Quantité mensuelle moyenne de produits transformés achetés en période d'abondance en 2020 ; ○ Quantité mensuelle moyenne de soja grain achetées en période de rareté en 2019 ;

Domaines	Indicateurs d'appréciation des effets de COVID 19	Données à collecter
	<ul style="list-style-type: none"> ○ Prix de vente des produits par période (référence mois) ○ Revenus de vente du soja grain ○ Revenu de vente de chaque produit transformé 	<ul style="list-style-type: none"> ○ Quantité mensuelle moyenne de soja grain achetées en période de rareté en 2020 ; ○ Prix de vente des produits transformés en période d'abondance (référence mois) avant COVID 19 ; ○ Prix de vente des produits transformés en période d'abondance (référence mois) pendant COVID 19 ; ○ Prix de vente des produits transformés en période de cherté (référence mois) avant COVID 19 ; ○ Prix de vente des produits transformés en période de cherté (référence mois) pendant COVID 19 ; ○ Revenus moyens de vente du soja grain en 2019 ; ○ Revenus moyens de vente du soja grain en 2020 ; ○ Revenus moyens de vente de chaque produit transformé en 2019 ; ○ Revenus moyens de vente de chaque produit transformé en 2020 ; ○ Synthèse des changements de vente liés au COVID 19 ; ○ Stratégies d'adaptation développées face aux changements.
Impacts social	<ul style="list-style-type: none"> ○ Actions d'ordre social menées (prise en charge de tiers, don, etc..) ○ Mesures d'adaptation aux changements 	<ul style="list-style-type: none"> ○ Types d'actions d'ordre social menées (prise en charge de tiers, dons faits, assistance financière, etc..) avant COVID 19 ; ○ Types d'actions d'ordre social menées (prise en charge de tiers, dons faits, assistance financière, etc..) pendant COVID 19 ; ○ Synthèse des changements éventuels dans les actions sociales en 2020 à cause de COVID 19 ; ○ Stratégies d'adaptation développées face à ces changements.